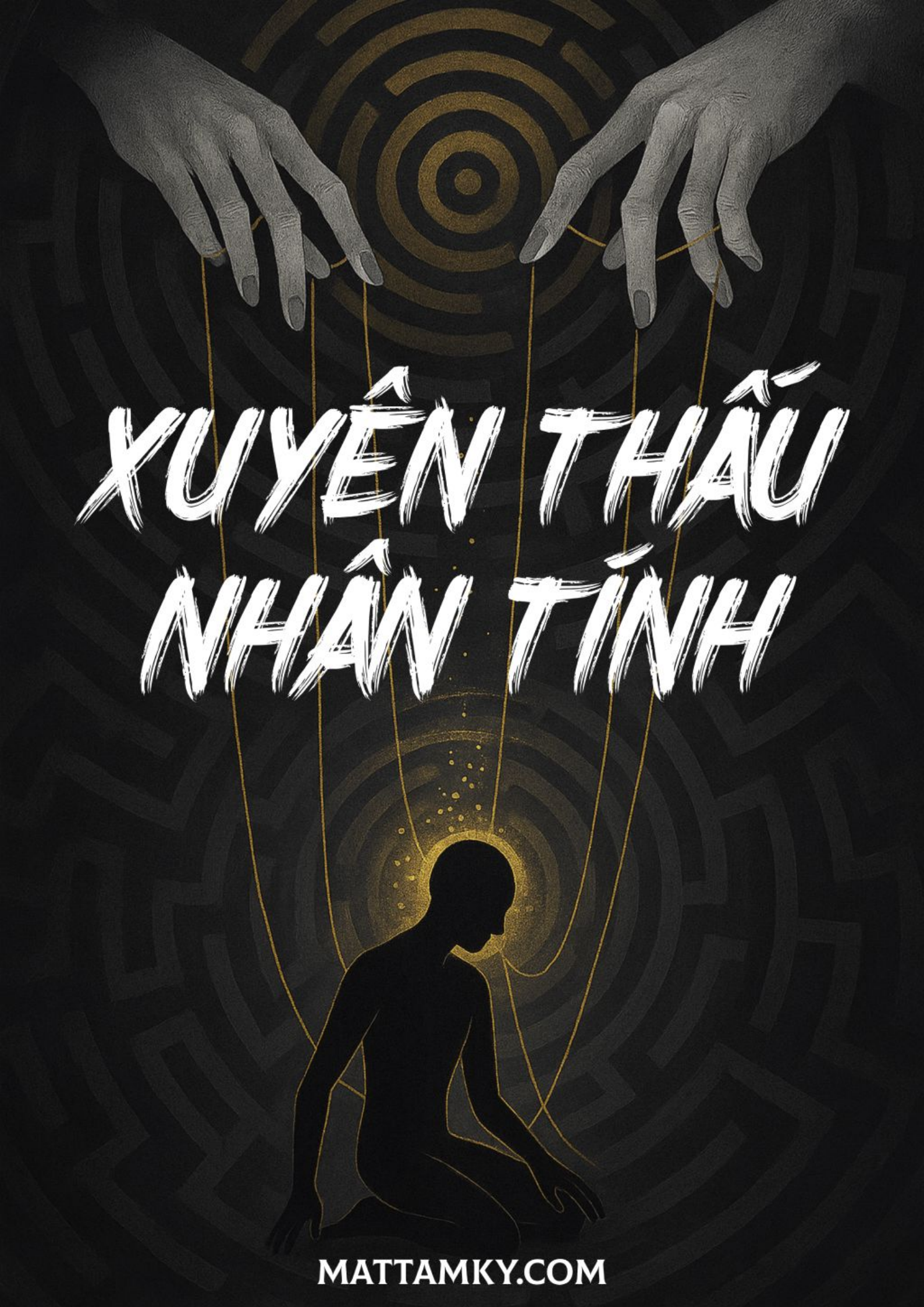




XUYỀN THẤU NHÂN TÍNH

MATTAMKY.COM

LỜI MỞ ĐẦU

Cuộc đời là một hành trình tu tập, và cảnh giới cao nhất của tu tập là gì? Câu trả lời chính là rèn luyện thành "Lòng Lang Dạ Phật".

"Lòng Lang Dạ Phật" là gì?

Phật giáo dạy về "minh tâm kiến tánh", vậy thì minh tâm là minh tâm cái gì? Chính là tâm từ bi, tâm bồ tát, tâm đại ái, tức là cái thiện sâu thẳm trong nội tâm. Kiến tánh là thấy bản tính gì? Chính là thấy bản tính con người! Bản tính con người là thứ sâu sắc nhất trên thế giới này, nó vừa mãnh liệt vừa tàn khốc. Phải hiểu rõ bản tính con người mới có thể tồn tại và phát triển trong cuộc chiến sinh tồn khốc liệt, leo lên đỉnh chuỗi thức ăn.

Bí mật về bản tính con người vừa chân thực vừa tàn khốc, trải qua hàng ngàn năm, ngoại trừ những bậc thầy đỉnh cao, người thường rất khó nhìn thấy sự thật, đây cũng là lý do khiến hầu hết mọi người đều trở nên tầm thường, bởi vì họ cách sự thật quá xa vời.

Hãy nhớ! Một tầng lớp người có thể điều khiển một tầng lớp khác, bởi vì họ biết những bí mật mà tầng lớp kia không biết.

"Kiến tánh giả tất hữu lang tính", ra tay phải dứt khoát, quyết đoán phải lạnh lùng, có thủ đoạn tàn nhẫn như gió thu quét lá rụng. Từng thấy một câu hỏi: *"Điều gì khiến bạn nhận ra khi trưởng thành?"*. Có một câu trả lời được nhiều người tán đồng: *"Lớn lên mới biết, thế giới này không có đạo lý gì cả, tất cả đều là cá lớn nuốt cá bé"*, thật là một nhận thức chua xót về cuộc đời!

Điều đáng buồn nhất của người bình thường là gì? Họ luôn nghĩ rằng thế giới này "có lý lẽ", kết quả là bản thân bị tổn thương đây mình mới phát hiện ra rằng thế giới này thực chất là "cá lớn nuốt cá bé". Từ nhỏ chúng ta đã được nhồi nhét nhiều nhất là: Cái gì đúng, cái gì sai. Kết quả là lớn lên mới phát hiện ra xã hội hoàn toàn không phải như vậy, nó chỉ công nhận thực lực, chỉ công nhận kẻ mạnh người yếu, chỉ công nhận kẻ thắng người thua. Chỉ cần bạn thất bại, dù là người tốt đến đâu cũng sẽ trở thành đối tượng bị mọi người khinh thường! Chỉ cần bạn thành công, dù bạn có bao nhiêu khuyết điểm cũng sẽ được mọi người tung hô! Hãy nhớ: Chỉ có thể nói đạo lý với người lương thiện, đối xử tử tế với người tử tế, còn cách tốt nhất để đối phó với kẻ lưu manh chính là trở nên lưu manh hơn chúng. Cách tốt nhất để đối phó với kẻ xấu là tàn nhẫn hơn chúng, **lấy gậy ông đập lưng ông!**

Những người ngốc nghếch nhất trong xã hội này chính là những kẻ chỉ biết nói đạo lý, cứng nhắc, chỉ biết nói đạo đức, và thường thì những người nhiệt tình, hết lòng hết dạ, đầu óc chỉ toàn yêu thương và tình cảm như vậy thường là những người bị tổn thương nhiều nhất, bởi vì họ không hiểu, đằng sau tất cả đều cần có thủ đoạn.

Sự thật về bản chất con người là: **100 - 1 = 0, 0 + 1 = 100**. (Sau khi đọc toàn bộ nội dung tài liệu này, bạn sẽ hiểu).

Bản chất con người là **nhớ thù quên ơn**, cho đi tình yêu phải từ từ, phải có thủ đoạn, nếu không đôi lại chỉ là tự hủy hoại bản thân. Hãy nhớ rằng, cách người khác đối xử với bạn đều là do bạn dạy họ.

Những cao thủ thực sự đều là những người có "Lòng Lang Dạ Phật", không có sự tàn nhẫn của sói, khó thành đại sư, không có lòng tốt của phật, khó thành đại nghiệp lâu dài. "Lòng Lang Dạ Phật" chính là làm việc phải tàn nhẫn như sói, đối nhân xử thế phải hiền từ như phật, cũng chính là cái mà chúng ta gọi là **mặt tối và mặt sáng** trong bản chất con người.

Làm thế nào để tu luyện "Lòng Lang Dạ Phật" của chính mình? Làm thế nào để nhìn thấu **mặt tối và mặt sáng** trong bản chất con người?

Hãy mở cuốn tài liệu nội bộ này, nín thở ... Nghiền ngấm từng chữ, bắt đầu hành trình chấn động nhận thức, vén màn bí mật "mặt tối đằng sau nhân tính" mà các bậc thầy đỉnh cao qua hàng ngàn năm chưa từng tiết lộ ra ngoài, giúp bạn rèn luyện trở thành cao thủ "Lòng Lang Dạ Phật" thực sự!

HỘI VIÊN MẶT TÂM KÝ

- Được toàn bộ kho sách của Mặt Tâm Ký
- Nghe audio, sách nói, podcast không giới hạn
- Kho sách cập nhật thường xuyên, **không tính thêm phí**
- Hội viên trọn đời, **không cần gia hạn**
- Nhóm kín dành riêng cho hội viên để thảo luận

□ *Hãy đăng ký gói hội viên để được sách và nghe audio không giới hạn* □

ĐĂNG KÝ NGAY TẠI:

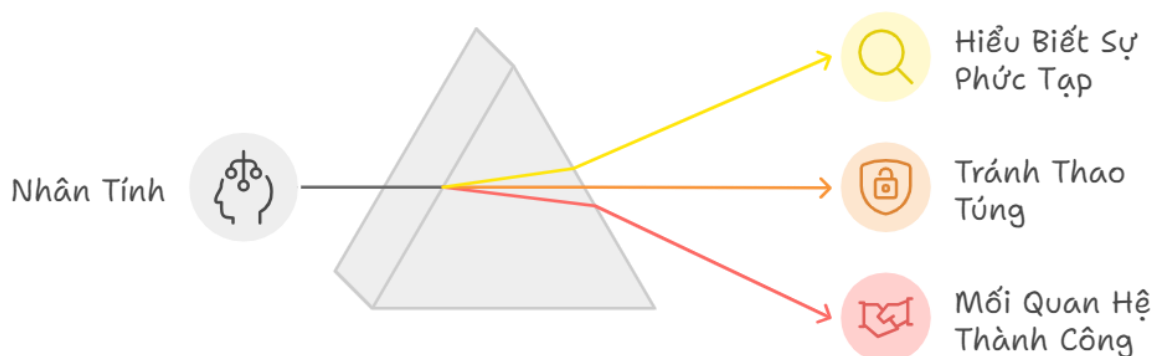
□ <https://www.mattamky.com>

MỤC LỤC

LỜI MỞ ĐẦU.....	1
MỤC LỤC	3
CHƯƠNG 1: NHẬN BIẾT VÀ ĐIỀU KHIỂN LÒNG NGƯỜI	5
1. Tại sao lòng tốt của bạn bị người khác chà đạp như một con chó? Bởi vì bạn hoàn toàn không hiểu về nhân tính!	5
2. Làm thế nào để chấm dứt cuộc đời bi thảm của người tốt?	8
3. Cách tránh xa sự tằm tối và bản thủ của nhân tính.....	12
4. Tu luyện bí thuật "mê hoặc" người khác, khiến họ ngoan ngoãn nghe lời (không truyền ra ngoài).....	14
5. Ai đang thao túng suy nghĩ trong đầu bạn? Ai đang thao túng hành vi của bạn?.....	17
6. Thấu hiểu nhân tính mới có thể "như cá gặp nước"	18
7. Những bài học đắt giá vì không hiểu rõ nhân tính	24
CHƯƠNG 2: TÂM PHÁP QUYỀN MUU, THUẬT DỤNG NGƯỜI	27
1. Thế giới này, 99% người là robot, có bạn trong đó không?	27
2. Làm thế nào để đưa người khác vào trạng thái "máy móc"? Làm thế nào để bản thân thoát khỏi trạng thái "máy móc"?	30
3. Làm thế nào để "khai nhãn", nhìn thấu kẻ đạo đức giả?	35
4. Trí tuệ nhân tính bỏ qua đạo đức giả tạo.....	40
5. Làm thế nào để tu luyện "thuật đàm phán" đỉnh cao?	42
6. Tam đạo của "thuật giao tiếp" đỉnh cao, thu phục lòng người dễ như trở bàn tay!	44
CHƯƠNG 3: GIẢI MÃ HÔN NHÂN, CHIẾN THẮNG TÌNH TRƯỜNG	50
1. Vượt qua nhân tính, nhìn thấu bí mật của hôn nhân và tình yêu, không bao giờ bị tổn thương.....	51
2. Người phụ nữ hiểu được nhân tính, sẽ khiến đàn ông tệ bạc phải hối hận cả đời.	57
3. Quá thân thiết với bất kỳ ai, đều sẽ trở thành "tai họa"	60
4. Cuộc "so găng" lợi ích giữa nam và nữ	62
5. Vạch trần màn biểu diễn "oscar" của phụ nữ khi nói dối, hầu hết đàn ông đều trúng "dính chương"	64
6. Tại sao hôn nhân của bạn lại bất hạnh? tiết lộ bí mật ít ai biết của hai giới	66
CHƯƠNG 4: BÍ KÍP KIẾM TIỀN, NĂM	70

1. Tại sao lương của bạn lại thấp như vậy? Vạch trần "thuật quyền mưu" để có thu nhập cao	70
2. "Thành công học" mới là "trò lừa" lớn nhất, đừng để bị "móc túi" nữa	73
3. "Thuật dụng người" của "đế vương" đỉnh cao, khiến người khác "tâm phục khẩu phục"	75
4. Làm thế nào để sử dụng "mật mã" nhân tính, để không bị "đâm sau lưng"?	79
5. Những người cần kiên trì cuối cùng đều từ bỏ, sau khi đọc xong bài viết này, bạn sẽ trở nên tỉnh táo hơn.....	83
6. 2 "tuyệt chiêu" nhân tính, "giải quyết" hoàn toàn nỗi lo "vay tiền"....	85
CHƯƠNG 5: BÍ THUẬT NHÂN TÍNH, KIỂM SOÁT LÒNG NGƯỜI.....	89
1. Lòng tốt của bạn, có thực sự được "báo đáp" hay không? Có lúc, có thể bị "chó tha" đi mất!	89
2. Khai nhãn cho bạn, nhìn thấu kẻ lừa đảo đang lẩn trốn xung quanh	93
3. Để người khác tin vào lời "nổ" của bạn, bí kíp đằng sau sự "tâm phục khẩu phục"	95
4. Vạch trần âm mưu của kẻ lừa đảo, giúp bạn không bao giờ bị lừa nữa	96
5. Hé lộ bí mật đen tối mà nhân tính không muốn công khai.....	98
6. Nhìn thấu nhân tính để kiếm bộn tiền, kinh doanh dựa vào tình cảm sẽ không bền lâu! Cao thủ chỉ "dùng tình" chứ không "động tình"!	100
7. Người nghèo nhất định phải xem: Sự thật về nhân tính "màu xám" – Nói rõ sự thật về người nghèo!.....	102
8. Làm thế nào để thoát khỏi khuôn khổ, leo lên đỉnh chuỗi thức ăn?....	104
9. Làm thế nào để sử dụng "nhân tính", "nhìn thấu" "âm mưu" của một người "trong nháy mắt"?	107
10. Làm thế nào để vạch trần kẻ lừa đảo, học sai kiến thức toang cả đời.	110
11. Người hiểu nhân tính là “người chơi”, người không hiểu nhân tính là "đồ chơi"	113
12. Tại sao con bạn bị bắt nạt ngay khi bước vào xã hội?.....	118
13. Bàn tay vô hình trong bóng tối (kẻ nhát gan không nên đọc).....	121

CHƯƠNG 1: NHẬN BIẾT VÀ ĐIỀU KHIỂN LÒNG NGƯỜI



1. Tại sao lòng tốt của bạn bị người khác chà đạp như một con chó? Bởi vì bạn hoàn toàn không hiểu về nhân tính!

Hỏi mọi người một câu: "*Bạn có sợ chó không?*" Tôi nghĩ hầu hết mọi người đều trả lời là: "*Không!*" Tại sao con người không sợ chó? Câu trả lời là vì con người hiểu rõ bản tính của chó. Ví dụ, nếu một con chó phát điên muốn cắn bạn, bạn có thể chạy vào nhà, đóng cửa lại, vênh vác nói với con chó: "*Mày vào đây, mày vào đây, cắn tao đi, cắn tao đi.*" Hoặc bạn nhanh nhẹn hơn một chút, trèo lên cây, con chó dù có phát điên đến đâu, đối diện với bạn cũng chỉ có thể trừng mắt nhìn. Vì vậy, có thể kết luận rằng, lý do bạn không sợ chó là vì bạn hiểu rõ bản tính của chúng.

Hỏi bạn một câu nữa: "*Bạn có sợ ma không?*" Tôi nghĩ hầu hết mọi người đều trả lời là có. Ví dụ, tôi nói "*Ma đến rồi!*", bạn sợ đến chết, vội vàng chạy vào phòng đóng cửa lại, trốn dưới gầm giường. Nhưng bạn sẽ phát hiện ra, dù trốn dưới gầm giường bạn vẫn sợ, bởi vì bạn không biết ma có thuật xuyên tường hay không, có chui xuống gầm giường hút máu bạn hay không. Ngay cả khi bạn trèo lên cây, bạn vẫn sợ! Bởi vì bạn không biết giãy tiếp theo con ma đó có bay đến trước mặt bạn hay không. Tại sao con người không sợ chó mà lại sợ ma? Câu trả lời là vì chúng ta hiểu rõ bản tính của chó, còn bản tính của ma thì chúng ta hoàn toàn không biết gì.

Vậy tôi hỏi bạn, bạn sống trong thế giới con người này, hàng ngày tiếp xúc với con người, hợp tác làm ăn với con người, nói chuyện tình cảm với con người, kết hôn sinh con với con người, vậy bạn có hiểu bản chất con người không? Từ nhỏ đến lớn, có ai dạy bạn về bản chất con người chưa? Hình như chỉ có một câu dạy bạn, đó là: "*Nhân chi sơ, tính bản thiện*" (Con người sinh ra vốn dĩ đã lương thiện). Nhưng thực tế có phải "*nhân tính bản thiện*" hay không? Tại sao khi bạn bước vào xã hội, bạn lại bị người khác làm tổn thương, lừa dối, bắt nạt và chèn ép, khiến bạn đau khổ tột cùng? Lý do đằng sau đó chính là bạn đã tin vào câu "*nhân tính bản thiện*". Nhân tính là thứ phức tạp nhất trên thế giới này, thiện ác song hành, ham lợi tránh hại, tốt xấu thất

thường, còn nguy hiểm hơn cả hổ báo sói, chỉ cần sơ sẩy một chút, bạn sẽ rơi xuống vực thẳm. Từ xưa đến nay, tất cả những bậc thầy đỉnh cao, đế vương tướng lĩnh, doanh nhân thành đạt, đều là những bậc thầy về nhân tính. Tóm lại một câu: *"Nhân tính, mới là học phủ cao nhất trên thế giới này!"*

Vì vậy, tất cả những đau khổ của bạn trên thế giới này đều bắt nguồn từ sự thiếu hiểu biết của bạn về nhân tính. Chỉ có hiểu rõ nhân tính, bạn mới có thể ứng xử linh hoạt trong thương trường và tình trường như cá gặp nước.

Vậy chúng ta hãy cùng tìm hiểu, tại sao con người sống trên đời lại đau khổ? Bởi vì từ nhỏ đến lớn, tất cả những gì bạn học được đều nói với bạn rằng *"nhân tính bản thiện"*. Vì vậy, trong lòng bạn đã có một định vị về con người, con người là lương thiện, con người là biết ơn, con người là trọng tình trọng nghĩa, con người là biết ơn, phẩm chất của con người là phải cao thượng. Tất nhiên, thực tế là trong những năm tháng đi học của bạn, những người mà bạn tiếp xúc hầu hết đều là hiện thân của sự hoàn hảo, ví dụ như tình thầy trò, tình bạn học, bao gồm cả tình yêu thuần khiết thời niên thiếu.

Vậy tại sao thời đi học con người lại ngây thơ và trong sáng như vậy? Có hai lý do chính cho điều này. Thứ nhất, bởi vì khi bạn còn nhỏ, mọi lúc mọi nơi xung quanh bạn đều ra sức tuyên truyền về giáo dục con người phải trở thành người tốt. Thứ hai, trong thời gian đi học, mối quan hệ giữa bạn và những người xung quanh bạn, lợi ích ràng buộc rất nhỏ, mọi người không có sự tranh giành lợi ích quá lớn. Khi bạn bước vào xã hội, bạn sẽ dần dần nhận ra rằng, khi bạn ở bên bạn bè, người yêu, đối tác, đồng nghiệp, những gì họ làm sẽ không diễn ra theo mong đợi của bạn. Ví dụ như bạn bè vay tiền không trả, người yêu ngoại tình, đối tác phản bội, đồng nghiệp đâm sau lưng, anh em tranh giành tài sản, tranh chấp đến mức ruột thịt không nhận nhau, không phụng dưỡng cha mẹ... ***Khi hành vi của con người không giống như mong đợi của bạn, bạn sẽ bắt đầu đau khổ.***

Tại sao người lớn không hành động theo quy luật *"nhân tính bản thiện"*? Thực ra câu trả lời rất đơn giản, bởi vì người lớn khi chung sống với nhau, lợi ích giữa họ bắt đầu ngày càng lớn. Vì vậy, bạn sẽ thấy rằng, nơi nào lợi ích càng lớn, con người sẽ càng ích kỷ, khi sự ích kỷ đạt đến một mức độ nhất định, thì nhân tính sẽ biến thành tà ác.

Bạn hãy xem tất cả những cuộc đấu đá quyền lực của các hoàng đế thời cổ đại, trong đó thậm chí không nhìn thấy bóng dáng của cái thiện. Ví dụ như sự biến Huyền Vũ môn của Lý Thế Dân, giết chết anh trai và em trai của chính mình. Võ Tắc Thiên thậm chí còn giết chết chính con đẻ của mình. Việc đánh giá bản chất con người là thiện hay ác phải dựa vào lợi ích lớn nhỏ mà so sánh.

[Tâm Pháp Quyền Mưu Nhân Tính]: Chúng ta phải sống lương thiện, nhưng không phải lương thiện với tất cả mọi người. Lý do bạn đau khổ là vì bạn đã đối xử tốt với cả những kẻ xấu!

Trên một con phố sầm uất, có người giơ tấm biển ghi: *"Tôi là bệnh nhân AIDS, ôm không lây, có thể cho tôi một lời động viên được không?"* Đáng tiếc là rất nhiều

người đi đường đều cố tình tránh xa anh ta. Sau một hồi lâu, anh ta mới nhận được một cái ôm triu mến. Anh ta nói với người đi đường: *"Cảm ơn bạn đã động viên, thực ra tôi không phải là bệnh nhân AIDS, tôi chỉ đang làm một bài kiểm tra xem có bao nhiêu người có trái tim nhân ái như vậy."* Người đi đường xúc động nói: *"Tôi phải cảm ơn bạn, bởi vì tôi mới là bệnh nhân AIDS, chúng ta là bạn đồng bệnh."* Nghe xong, người gơ biển mặt mày tái mét, tức giận ném biển xuống đất rồi bỏ chạy. Kỳ thực, kẻ xấu nhất trên thế giới này không ai khác chính là bản thân chúng ta. Khi bạn nghiêm túc nhìn vào bản chất của chính mình, bạn sẽ phát hiện ra rằng trong con người bạn cũng có phần xấu xa đó.

Chỉ là khi chưa động chạm đến lợi ích, thì phần *"tà ác"* tiềm ẩn trong bản chất con người chưa bộc lộ ra mà thôi. Sự thật là, những người xung quanh bạn đều như vậy.

[Tâm Pháp Quyền Mưu Nhân Tính]: Ai cũng là bậc thầy diễn xuất, ai cũng tiềm ẩn "cái ác" trong con người mình, chỉ khi lợi ích đủ lớn thì nó mới bộc lộ ra. Mục đích của việc học nhân tính không phải là để trở thành kẻ "ác", mà là để trở thành người tốt có thể tự bảo vệ mình!

Vì vậy, đừng bao giờ thử thách lòng người, nếu không bạn sẽ không tin tưởng cả chính mình. Lòng người khó dò, chúng ta hy vọng mọi người đều trở thành người có lương tâm, nhưng cũng phải đối mặt với sự thật phũ phàng của thế giới này. Bạn có thể dùng đạo đức để yêu cầu bản thân, nhưng đừng kỳ vọng quá nhiều về mặt đạo đức ở người khác, kể cả người thân, người yêu và con cái của bạn, đừng kỳ vọng quá nhiều, nếu không người cuối cùng bị tổn thương chính là bạn.

Nhiều năm trước, Mỹ đã phát hành một bộ phim gây tranh cãi có tên là *"Indecent Proposal"*. Trong phim có một người đàn ông giàu có tên là John Gage, vì muốn ngủ với vợ của một người đàn ông khác, ông ta sẵn sàng trả cho cặp vợ chồng này 1 triệu đô la. Sau một hồi đấu tranh tư tưởng, cặp vợ chồng đã quyết định chấp nhận lời đề nghị này. Khi bộ phim được công chiếu, rất nhiều chương trình truyền hình của Mỹ đã thảo luận về nó. Trong đó, có một đài truyền hình cũng mời một số khách mời đến để thảo luận về *"giao dịch phi đạo đức"* này. Trên chương trình, người dẫn chương trình hỏi một nữ khách mời, *"Nếu có người trả cho cô 1 triệu đô la để ngủ với cô, cô có đồng ý không?"* Nữ khách mời cho biết, *"Đây không phải là vấn đề tiền bạc, điều này vi phạm nguyên tắc và đạo đức cá nhân của tôi, vì vậy tôi không thể chấp nhận."* Người dẫn chương trình tiếp tục hỏi, *"Vậy nếu trả cho cô 2 triệu đô la thì sao?"* Lúc này, nữ khách mời hơi do dự một chút, nhưng vẫn trả lời là *"Không thể chấp nhận."* Khi người dẫn chương trình tăng giá lên 8 triệu - 10 triệu đô la, nữ khách mời bắt đầu ấp úng không biết trả lời như thế nào.

Vì vậy, khi lợi ích nhỏ hơn đạo đức rất nhiều, tuyệt đại đa số mọi người sẽ lựa chọn đạo đức. Còn khi lợi ích lớn hơn đạo đức rất nhiều, thì nhân tính sẽ không chịu nổi cám dỗ, lúc này tuyệt đại đa số mọi người sẽ lựa chọn lợi ích. Nghe xong câu chuyện này, bạn sẽ thấy rằng, kỳ thực nhân tính rất đơn giản, chúng ta đều hy vọng bỏ ra ít nhất, nhưng nhận lại được nhiều nhất, hơn nữa là hy vọng càng nhận được nhiều càng tốt trong thời gian ngắn nhất.

Chúng ta khi lang bạt giang hồ, thường gặp phải một số người xưng huynh gọi đệ với chúng ta, miệng lúc nào cũng nhân nghĩa đạo đức, còn dạy bảo chúng ta, "*Làm người không thể ích kỷ, phải sống vị tha,*" không những yêu cầu chúng ta phải vị tha, thậm chí còn thường xuyên dạy dỗ chúng ta phải cống hiến và hy sinh một cách vô điều kiện. Kỳ thực, tôi nói cho bạn biết sự thật, những người dạy dỗ chúng ta này, khi nói thì hùng hồn lắm, nhưng đến lượt họ làm thì lại bất lực. Bởi vì khi họ yêu cầu bạn hy sinh vô điều kiện, thì họ đã mang động cơ ích kỷ rồi. Họ ngày ngày dạy bạn "*Không thể ích kỷ, phải hy sinh vô điều kiện,*" thực chất là muốn bạn hy sinh vô điều kiện cho họ. Mục đích họ dạy dỗ bạn là muốn ngồi mát ăn bát vàng, thỏa mãn lòng ích kỷ của chính mình mà thôi.

[Tâm Pháp Quyền Mưu Nhân Tính]: Những người bề ngoài càng kết nghĩa huynh đệ với bạn, miệng lúc nào cũng nhân nghĩa đạo đức, thì sau lưng càng dễ đâm bạn một nhát dao chí mạng!

Trong xã hội, cũng thường có người dạy chúng ta cách đối nhân xử thế, ví dụ như khi chung sống với người khác phải kiểm soát tốt cảm xúc của mình, đừng nổi nóng. Họ sẽ nói với bạn rằng, "*Nổi nóng là một hành vi xấu xa,*" dạy chúng ta phải bao dung, "*Bao dung là một đức tính tốt.*" Kỳ thực, trong thế giới thực, căn bản không có cái gọi là tính khí tốt hay tính khí xấu, chỉ có tính khí hữu dụng hay vô dụng. Nếu có người liên tục ức hiếp bạn, rõ ràng muốn giẫm đạp lên đầu bạn, lúc này bạn nổi nóng, có thể dạy cho họ cách tôn trọng bạn. Chúng ta vẫn nói "*Bao dung là một đức tính tốt,*" nhưng nếu trong bất kỳ hoàn cảnh nào bạn cũng lựa chọn bao dung, thì đó chính là sự vô đạo đức với chính mình.

Ví dụ như chồng bạn ngoại tình bảy tám lần, bạn vẫn tha thứ cho anh ta, vậy thì bạn trở thành kẻ tiếp tay cho tội ác, sự bao dung của bạn trở thành một tội ác. Vì vậy, không có tính khí tốt hay tính khí xấu, chỉ có tính khí hữu dụng hay vô dụng. Tính khí có thể giúp chúng ta đạt được kết quả mong muốn là tính khí đúng, tính khí không thể giúp chúng ta đạt được kết quả mong muốn là tính khí sai.

[Tâm Pháp Quyền Mưu Nhân Tính]: Bơi lội cần hiểu biết về nước, thuần thú cần hiểu biết về thú tính, người không hiểu nhân tính, bước vào giang hồ chỉ có thể nằm ở đáy chuỗi thức ăn, mặc người chèn ép!

2. Làm thế nào để chấm dứt cuộc đời bi thảm của người tốt?

Cha mẹ chỉ dạy chúng ta làm người phải thật thà, trung thực, dẫn đến rất nhiều người khi bước vào xã hội gặp rất nhiều khó khăn trong cuộc sống. Trong cùng một công ty, người tốt và người có thủ đoạn cùng tranh giành vị trí tổng giám đốc, chắc bạn cũng biết ai sẽ dễ dàng có được vị trí này hơn. Chắc chắn người có thủ đoạn có cơ hội lớn hơn, bởi vì họ sẽ dùng mọi thủ đoạn hèn hạ, bần thủ để đạt được mục đích, không đạt được mục đích sẽ không bao giờ bỏ cuộc, vì vậy họ sẽ giăng rất nhiều bẫy, bày rất nhiều âm mưu quỷ kế.

Ngược lại, người tốt sẽ xử lý như thế nào? *"Ôi! Thôi, tôi không đấu với anh ta nữa!"* Cho rằng nhẫn nhịn được thì cứ nhẫn nhịn, *"Tôi là quân tử, sao có thể chấp nhận với kẻ tiểu nhân."* Vì vậy, họ nhẫn nhịn, nhường nhịn, bị đánh má trái, lại đưa má phải cho đánh, không những đưa cả hai má cho đối phương đánh, mà còn nằm rạp xuống đất, mặc cho đối phương đánh đập! Tại sao? Bởi vì họ không muốn đắc tội với người khác, cũng không dám đắc tội với người khác, nhút nhát, sợ hãi, thà buông tay, cam chịu tâm thương. Cuối cùng, họ còn đáng thương nói: *"Chẳng phải chỉ là thắng chức thôi sao, cần gì phải đấu đá, tôi ghét nhất kiểu tranh giành quyền lực này."* Đây chỉ là lời tự an ủi của người tốt mà thôi. Cho nên mới nói, *"Đáng thương chi nhân tất hữu khả hận chi xử!"* (Người đáng thương hầu như luôn có những khía cạnh khiến người khác đáng trách hoặc không hài lòng)

Kỳ thực, cái gọi là *"Lùi một bước biển rộng trời cao, nhẫn một chút sóng yên gió lặng,"* trong một số trường hợp, chính là sự trốn tránh hèn nhát. Đối phương không những không cảm kích bạn, ngược lại còn cảm thấy bạn nhu nhược, vô dụng, sau đó được đằng chân, lân la, từ đó càng lấn tới.

Bạn nhường nhịn, nhưng đối thủ của bạn sau khi lên chức tổng giám đốc, bước tiếp theo của họ nhất định là diệt cỏ tận gốc, đuổi cùng giết tận, loại bỏ người tốt có khả năng cạnh tranh với họ trong tương lai và tất cả những người ủng hộ người tốt đó! Lúc này, người tốt chỉ có thể đau buồn khóc lóc, *"Tại sao lại làm vậy? Tôi cũng đâu có tranh giành vị trí tổng giám đốc với anh, hại tôi một mình chưa đủ, sao còn hại đến người khác?"*

Người có thủ đoạn lên chức tổng giám đốc, đương nhiên sẽ loại bỏ hết những người tốt phản đối mình. Bây giờ ai là người có quyền lực nhất? Là người tốt hay người có thủ đoạn? Có phát hiện ra rằng, mặc dù bạn là người tốt, nhưng bạn đã gián tiếp làm điều xấu. ***Người tốt không có quyền lực, ngay cả bản thân mình còn không bảo vệ được, thì làm sao có thể hy vọng bảo vệ được những người bên cạnh mình?*** Làm hại những người ủng hộ mình cũng bị liên lụy! Người tốt cho dù có đến bất kỳ công ty nào, khóc đến sưng cả mắt, thì vẫn vô tình hại chết thêm nhiều người ủng hộ mình, kết cục vẫn không thay đổi. Nơi nào có người, nơi đó có ân oán, công ty càng lớn, quan hệ giữa người với người và đấu đá quyền lực càng phức tạp. Những người tốt này chỉ có thể chạy đến nhà thờ, chùa chiền, ngày ngày thắp hương cầu nguyện, oán trách trời xanh, cũng vô ích, kết quả vẫn như vậy.

Người đàn ông tốt bụng không có thủ đoạn, cả đời sẽ không có duyên với phụ nữ. Thế giới tình cảm cũng vậy, cũng không đấu lại những kẻ có thủ đoạn. Người tốt theo đuổi người khác giới đều rất thật thà, chân thành, không bao giờ nói lời hoa mỹ. Còn kẻ có thủ đoạn thì lại rót mật vào tai, dùng lời ngon tiếng ngọt, khiến đối phương mê muội, si mê, khiến họ cười như được mùa... So sánh như vậy, cho dù người đẹp biết rõ bạn là người tốt, nhưng vẫn sập bẫy của kẻ có thủ đoạn mà ngã vào vòng tay họ. Còn người tốt chỉ có thể thở dài nói: *"Ôi! Trong tình yêu, phụ nữ luôn mù quáng, không có đầu óc, ông trời bất công!"*

Trong thế giới quan của người tốt, cho rằng tình yêu là phải chân thành, không cần bất kỳ thủ đoạn nào. Họ không hề biết rằng, những kẻ có thủ đoạn đều đang dốc

hết tâm sức, sử dụng đủ mọi thủ đoạn để khiến người đẹp vui vẻ. Chỉ khi người đẹp vui vẻ thì họ mới càng bằng lòng ngã vào vòng tay họ. Hơn nữa, sau khi có được người đẹp, họ sẽ nhanh chóng lộ đuôi cáo, ra ngoài tiếp tục trêu hoa ghẹo nguyệt, vui vẻ sung sướng, thậm chí khi chán ghét họ sẽ mắng chửi họ! Lúc này, người phụ nữ bị tổn thương đẩy mình, người đầu tiên họ nghĩ đến chính là bạn, người tốt bụng, tìm đến bạn để giải bày tâm sự. Lúc này, bạn vẫn đang nghĩ, *"Tôi nhất định phải làm một chính nhân quân tử, như nhà truyền giáo, an ủi tâm hồn bị tổn thương của cô ấy,"* hahaha...

Người tốt rõ ràng yêu đôi phương tha thiết, lại không muốn làm kẻ phá hoại tình cảm của người khác, thế là vừa tự dối lòng mình vừa an ủi người đẹp, miệng nói: *"Ôi, em gái à, trên đời này làm gì có ai hoàn hảo, hai người ở bên nhau không dễ dàng, phải học cách nhường nhịn và bao dung..."* Người tốt trong lòng thì nghĩ làm sao để đưa được cô ấy lên giường, miệng thì lại nói một đồng lời sáo rỗng lãng mạn *"kiểu tư vấn!"*

Lúc này, người đẹp sau khi giải bày tâm sự xong, tâm trạng u uất cũng được giải tỏa phần nào, sau đó cũng sẽ nói ra những lời khiến người tốt nghe xong vừa mừng vừa tủi: *"Ôi, anh A à! Nếu bạn trai em mà được như anh thì tốt biết mấy."* Lúc này, người tốt nghe xong trong lòng vui như mở cờ, người đẹp lại tiếp tục nói: *"May mà có người bạn tốt như anh để tâm sự, anh giống như anh trai ruột của em vậy."* Nói xong, người đẹp lại quay về bên cạnh *"kẻ xấu xa"* kia. Còn người tốt chỉ có thể cô đơn, đáng thương tiếp tục làm *"anh trai tốt"* trong mắt người khác!

Cho đến khi người đẹp lần sau lại bị tổn thương, lại gọi điện thoại cho người tốt để an ủi, cứ lặp đi lặp lại như vậy. Người tốt giống như thùng rác trong nhà vệ sinh, mỗi lần người khác đi vệ sinh xong đều vứt rác vào đó. Người tốt này trở thành bậc thầy tư vấn tình yêu không bao giờ được ném trái ngọt, chức năng chính là dọn dẹp *"chất thải"* của đôi phương, mãi mãi không thể chạm vào người phụ nữ mà mình yêu sâu đậm!

[Tâm Pháp Quyền Muru Nhân Tính]: Bạn hãy nhớ, *"Không có bệnh nhân nào muốn lên giường với bác sĩ tâm lý."* Vì vậy, bây giờ mọi người đã phát hiện ra, người tốt này rốt cuộc là làm việc tốt hay việc xấu. Để người phụ nữ mình yêu thương bị kẻ tồi tệ làm tổn thương đủ đường, chẳng phải là anh ta đang hại người phụ nữ mình yêu thương sao?

Cùng tranh giành một thứ, ai buông tay trước người đó thua, ai dám dùng thủ đoạn người đó có khả năng thắng. Dùng thủ đoạn và không dùng thủ đoạn, kết quả hoàn toàn khác nhau. Nếu người tốt này đặc biệt yêu thích người đẹp này, không muốn cô ấy bị tổn thương, biết rõ ràng người đàn ông đang theo đuổi cô ấy không phải là thứ tốt đẹp gì, ngay từ đầu đã phải dùng mọi thủ đoạn cướp cô ấy về bên mình, chỉ có như vậy mới có cơ hội yêu thương cô ấy thật lòng, bảo vệ cô ấy, không để cô ấy bị tổn thương, đó mới là người đàn ông tốt thực sự.

[Tâm Pháp Quyền Muru Nhân Tính]: Làm thế nào để trở thành người tốt? Câu trả lời là phải *"xấu hơn kẻ xấu, tốt hơn người tốt!"* Học về nhân tính, học về thủ đoạn, không phải để đối phó với người tốt, mà là để đối phó với kẻ xấu, bởi vì đối phó với người tốt căn bản không cần thủ đoạn.

Vì vậy, bạn cần phải là một người tốt có thủ đoạn mới có thể cứu khổ cứu nạn. Sai lầm lớn nhất của chúng ta về nhân tính chính là cho rằng chỉ cần là người, ai cũng sẽ có chút lương tâm. Đó là chúng ta đã đánh giá thấp tác dụng của tiền bạc và quyền lực. Hãy nhớ! *"Chỉ có tiền mới có thể khiến người ta nghiêm."*

[Tâm Pháp Quyền Mưu Nhân Tính]: Người đẹp thích rơi lệ trước mặt người tốt, nhưng lại thích đồ mờ hôi trước mặt kẻ xấu!

Người tốt cho rằng trong tình trường, điều quan trọng nhất là phải làm bạn trước, sau đó là anh em, cuối cùng mới dần dần trở thành người yêu. Tiếc là đến lúc đó thì *"hoa cũng tàn rồi."*

Rất nhiều người đàn ông tốt, khi theo đuổi người khác phái, vì ngại ngùng, vì đạo đức cao thượng, nên chọn cách làm bạn tốt trước, từ từ phát triển, cuối cùng thực sự trở thành bạn tốt của đối phương. Nếu đã là bạn tốt của con gái, cơ bản rất khó chuyển từ mối quan hệ bạn bè sang mối quan hệ yêu đương. Bởi vì bạn bè với nhau không thể nói những lời *"khiếm nhã,"* không thể *"trêu ghẹo"* nhau, không thể thỉnh thoảng có những hành động *"động chạm"* táo bạo, chỉ có thể làm một chính nhân quân tử, vậy thì tình cảm làm sao mà nảy nở?

Kết quả là bạn đang từ từ làm bạn tốt đây, bỗng nhiên nhảy ra một cao thủ tình trường *"hoi hoi"* xấu xa, có thủ đoạn, vừa ga lăng, vừa lãng mạn, vừa biết cách tán tỉnh, vừa biết nói lời đường mật, khiến cô gái mê mẩn, ba lần bảy lượt đã đưa được cô gái lên giường. Một khi đã xảy ra chuyện, cô gái sẽ hoàn toàn mất lý trí, yêu phải kẻ tội tệ đó. Cho nên chúng ta thường nghe nói *"Đàn ông không hư, phụ nữ không yêu,"* chính là logic này.

Đó là lý do tại sao người tốt thường dễ trở thành *"người dẫn dắt tinh thần"* cho phụ nữ khi họ bị tổn thương, còn những người đàn ông có thủ đoạn lại thường trở thành *"người thầy dạy nhảy"* của phụ nữ.

Tất cả những người đàn ông tốt bụng, nhút nhát đều là những người nghèo, không có ngoại lệ, bởi vì họ luôn bỏ lỡ cơ hội của chính mình. Đừng ngại ngùng, những cô gái bạn ngại theo đuổi đều đã trở thành bạn gái của người khác, số tiền bạn ngại kiếm đều đã chui vào túi người khác, đó chính là sự thật phũ phàng của cuộc sống. Những kẻ mặt dày ngày nào cũng đang rót mật vào tai bạn, khiến bạn ngại ngùng, thực chất là họ đang nhắm vào tiền và phụ nữ của bạn.

Tiếp theo, tôi xin kể một câu chuyện, hãy xem tại sao người khác có thể *"leo lên đầu bạn mà ỉa."* Có một tên trộm chuyên nghiệp, thủ đoạn tinh vi, nhiều lần gây án thành công, trước khi bị bắt chưa từng thất bại. Nhưng khi hắn ta đột nhập vào nhà thứ 54 thì để lộ sơ hở, bị bắt tại trận. Khi bị cảnh sát dẫn đi nhận diện hiện trường các vụ án, đi ngang qua tòa nhà văn phòng của một công ty, hắn ta lẩm bẩm: *"Thực ra, công ty này cũng là mục tiêu của tôi, nhưng sau khi quan sát kỹ, tôi đã từ bỏ, bởi vì tôi thấy công ty này rất gọn gàng, ngăn nắp, trực giác mách bảo tôi rằng hệ số nguy hiểm rất cao."* Cổ nhân có câu: *"Cái ác đều sinh ra từ nơi bẩn thỉu, nơi nào được dọn dẹp sạch sẽ, tự nhiên sẽ tỏa ra chính khí, gián, ruồi, chuột đều không dám bén mảng."*

Một người thực sự có nguyên tắc, có giới hạn, biết cách từ chối, nhất định sẽ không bị người khác bắt nạt. ***Lý do bị người khác bắt nạt là vì thái độ của bạn đã nói với đối phương rằng bạn dễ bị bắt nạt***, vì vậy họ mới dám bắt nạt bạn. Ai bảo bạn giống như "*nhà vệ sinh*," ai cũng muốn trút bỏ thứ bẩn thỉu nhất vào đây!

- Từ chối một cách thích hợp, bạn sẽ càng được tôn trọng trong tập thể!
- Keo kiệt một cách thích hợp, yêu cầu của bạn sẽ trở nên hợp lý hơn!
- Mạnh mẽ một cách thích hợp, nhân cách của bạn sẽ càng cao quý!

Lý do người khác "*coi thường*," có thể bắt nạt bạn một cách tùy tiện, không phải vì bạn cho đi quá ít, mà là vì bạn cho đi quá nhiều, lại còn rất dễ nói chuyện.

[Tâm Pháp Quyền Mưu Nhân Tính]: Nếu lần đầu tiên bạn bị người khác bắt nạt và hăm hại, đó là lỗi của người hại bạn. Nếu lần thứ hai bạn bị người khác bắt nạt và hăm hại, đó là lỗi của cả người hại bạn và bạn. Nếu lần thứ ba bạn bị người khác bắt nạt và hăm hại, đó chính là lỗi của bạn.

3. Cách tránh xa sự tăm tối và bẩn thỉu của nhân tính

Nhân tính là như vậy, gặp người bên ngoài giỏi hơn mình, hoặc vượt xa mình, sẽ ngưỡng mộ, sùng bái, nịnh hót. Gặp người xung quanh giỏi hơn mình, hoặc hơn mình một chút, sẽ ghen tị, thù ghét, sinh lòng dạ xấu xa. Kể một câu chuyện có thật xảy ra ở Tứ Xuyên, có một cặp vợ chồng rất yêu thương nhau, trong 12 năm trời, liên tục phải chịu đựng cú sốc lớn. 12 năm qua, cứ mỗi lần sinh con, chưa đầy 3 năm, đứa trẻ lại vô duyên vô cớ qua đời. 3 đứa con đầu đều chết vì sùi bọt mép, cấp cứu không kịp! Khi họ dốc hết tâm sức chăm sóc đứa con thứ 4, thì bị kịch lại ập đến, năm 2008, đứa con thứ 4 chưa đầy 3 tuổi cũng sùi bọt mép mà chết. Điều gì đã khiến họ liên tiếp phải chịu nỗi đau mất con? Bất lực, họ đã cầu cứu cảnh sát. Sau khi điều tra kỹ lưỡng, cảnh sát phát hiện ra một bí mật động trời, những đứa trẻ trước đó đều không phải chết do tai nạn, mà là bị người khác hăm hại. Cặp vợ chồng đáng thương vẫn luôn nghĩ rằng do con cái ốm yếu, nên mới chết yểu.

Kết quả điều tra cuối cùng của cảnh sát được công bố, khiến tất cả mọi người nghiêng răng nghiêng lợi, hung thủ lại chính là chị dâu của họ! Khi lấy lời khai, người phụ nữ nông thôn này lạnh lùng nói một câu: "*Tại sao cô ta lúc nào cũng sinh con trai, còn tôi thì chỉ sinh con gái? Tại sao chứ!...*"

Sự ghen tị của con người khi đã đến một mức độ nhất định, thì cái ác nảy sinh trong lòng còn đáng sợ hơn bạn tưởng tượng rất nhiều. Họ có thể vứt bỏ tất cả tình thân, đạo đức, giới hạn, trong lòng gào thét: "*Tao không có, mày cũng đừng hòng có, chỉ cần mày sống tốt hơn tao, mày chính là có tội.*" Ngoại trừ cha mẹ bạn, sẽ không có ai hy vọng bạn sống tốt, đặc biệt là những người thân thiết nhất với bạn, bên ngoài thì khách sáo không thể tả, miệng thì nói lời chúc mừng, nhưng trong lòng lại lăm le con dao, lúc nào cũng sẵn sàng. Điều đáng buồn nhất là, bạn đã vượt qua muôn vàn khó khăn bên ngoài, cuối cùng lại bị chính người thân cận nhất đâm sau lưng. Đối thủ lớn

nhất của đời người không phải là súng đạn của kẻ thù, mà là mũi tên bắn lên của người bên cạnh. Sự ghen tị, tham lam trong lòng người khi được phóng đại đến mức cùng cực, khiến người ta phải rùng mình. Bạn có thể tin vào con người, nhưng xin đừng tin vào nhân tính. Nhân tính là thứ không chịu nổi thử thách, thực sự muốn thử thách, thì chính bạn cũng không đối mặt nổi với chính mình. Nghi ngờ luôn an toàn hơn tin tưởng. Từ xưa đến nay, có vị vua nào không đa nghi? Tào Tháo, Lưu Bang, Chu Nguyên Chương, đều là những người thà giết nhầm còn hơn bỏ sót, tuyệt đối không tin tưởng vào nhân tính.

Vì vậy, học hỏi và rèn luyện tâm pháp quyền mưu, thủ đoạn tình trường, thủ đoạn thương trường, chính là môn học bắt buộc quan trọng nhất trong đời người!

Nếu đối phương yếu hơn bạn, kém cỏi hơn bạn, đáng thương hơn bạn, bạn sẽ thực sự hy vọng họ sống tốt, bởi vì đó là cảm xúc pha trộn giữa cảm giác mình vượt trội hơn và lòng thương hại. Còn nếu đối phương thành công hoặc vượt qua bạn trước, bạn sẽ cảm thấy vô cùng đau khổ, bởi vì cảm giác mình là người chiến thắng đã biến mất.

Con người có thể cho phép một người xa lạ phát lên, nhưng không thể dung thứ cho việc người bên cạnh thăng tiến, bởi vì giữa những người cùng đẳng cấp sẽ có sự so sánh, xung đột lợi ích, còn với người xa lạ thì không tồn tại vấn đề này. Khi bạn thất bại, bên cạnh bạn sẽ có một đám người quan tâm hỏi han bạn chuyện gì đã xảy ra, nghe bạn kể về kinh nghiệm thất bại của mình, sau đó thì hả hê rời đi.

[Tâm Pháp Quyền Mưu Nhân Tính]: Bạn thân của bạn thì trượt, bạn sẽ cảm thấy rất buồn! Bạn thân của bạn thì đỗ thủ khoa, bạn sẽ còn cảm thấy buồn hơn!

Ai mà chẳng vậy? Đó chính là mặt tối của nhân tính. Đùng suốt ngày cứ tốt đẹp cái này, tốt đẹp cái kia, đến nỗi ngu ngốc mà bản thân cũng không biết, còn đi khắp nơi rao giảng đạo lý cho người khác. Ghen tị là thứ tình cảm đen tối nhất, chỉ những kẻ ngu ngốc mới có. Sống trong một tập thể thua kém bạn, và sống trong một tập thể toàn những người giỏi giang hơn bạn, hiển nhiên là sống trong tập thể thứ hai sẽ có lợi cho bạn hơn. Rất nhiều người thà sống trong một tập thể thua kém mình, bị người khác kìm hãm, ghen ghét lẫn nhau, còn hơn là nhìn thấy người khác thành công. Nếu xung quanh bạn đều là người giàu có, cho dù hiện tại bạn có nghèo khó một chút, thì tương lai cũng sẽ không tệ đến đâu. Còn nếu những người xung quanh bạn đều kém cỏi hơn bạn, thì tương lai bạn có thể tốt đẹp đến đâu? Vì vậy, xung quanh toàn người giàu có, còn hơn là xung quanh toàn người nghèo khó. Tương tự như vậy, người bên cạnh giàu có, còn hơn là người ngoài giàu có.

Đối xử tốt với những người xung quanh, chính là đang lát đường cho chính mình!

Ghen tị với những người xung quanh, sẽ khiến bản thân rơi vào vòng luẩn quẩn không lối thoát!

Không nhìn thấy người khác tốt, kỳ thực chính là đang tự chặt đứt đường lui của chính mình, người cuối cùng chịu thiệt hại vẫn là chính mình. Không nhìn thấy người khác tốt, bản thân cũng sẽ không sống tốt được. Không dung nạp được người

giỏi hơn mình, bản thân cũng sẽ trở nên tầm thường. Nhân tính chính là học phủ cao nhất của con người, nắm giữ được nhân tính, chính là nắm giữ được tiền bạc, mới có thể nắm giữ được vận mệnh.

4. Tu luyện bí thuật "mê hoặc" người khác, khiến họ ngoan ngoãn nghe lời (không truyền ra ngoài)

Chúng ta đã nghe rất nhiều bài giảng về trí tuệ cảm xúc, đa phần là những điều như kiểm chế cơn giận. Hôm nay tôi sẽ nói về những điều bạn chưa từng nghe thấy, đảm bảo sẽ khiến bạn mở mang tầm mắt. Rất nhiều người khi khen ngợi người khác, rất dễ khiến người khác cảm thấy bạn đang nịnh hót, đó là bởi vì khi bạn khen ngợi mà không chỉ ra cụ thể chi tiết nào, tức là bạn khen quá chung chung. Hãy nhớ, khi bạn khen ngợi người khác, tốt nhất là đừng cười quá tươi. Nếu có một người khen ngợi bạn, mà nụ cười của họ lại rạng rỡ vô cùng, bạn cảm thấy thế nào? Có phải là hơi giống Hòa Thân đại nhân không?

Làm thế nào để thể hiện sự chân thành?

Khi chúng ta khen ngợi người khác, đừng cố tình cười, cười một cái là giống như đang nịnh hót rồi. Ngược lại, không biểu cảm quá nhiều, sẽ khiến bạn trông chân thành hơn, sẽ khiến người khác cảm thấy bạn là người "biết nhìn người", trong tiềm thức sẽ cảm thấy bạn tốt hơn người khác, bạn hiểu họ hơn.

Khen ngợi nhất định phải có chi tiết rõ ràng. Ví dụ, bạn là fan hâm mộ của Lưu Đức Hoa, một ngày đẹp trời bạn gặp được Lưu Đức Hoa, bạn chỉ nói: "*Anh Hoa, anh giỏi quá, em rất thích nghe nhạc của anh!*" Lúc này, trong mắt Lưu Đức Hoa, bạn cũng chỉ là một fan hâm mộ bình thường trong số hàng vạn người hâm mộ khác mà thôi, những lời này anh ấy đã nghe nhiều rồi. Cho nên, khen ngợi chỉ có thành ý thôi là chưa đủ, nhất định phải có giá trị. Những người thực sự giỏi nịnh hót, khi họ khen ngợi đối phương, họ sẽ phải làm bài tập trước, nhất định phải "*đánh trúng tâm lý*" đối phương, khiến đối phương ấn tượng sâu sắc, nhớ mãi không quên, đó mới là cao thủ. Ví dụ như: "*Anh Hoa, em thích nhất bài Vong Tình Thủy của anh, đặc biệt là đoạn cuối của phần 3, chính là đoạn chuyển từ âm trầm sang âm cao đó, em chưa từng thấy ca sĩ nào hát được như vậy, xin hỏi cách hát này là ý của anh hay là ý của nhà sản xuất âm nhạc? Thật sự là quá hay!*" Lúc này, Lưu Đức Hoa chắc chắn sẽ nghĩ, bao nhiêu năm qua, cuối cùng cũng tìm được một người hiểu mình. Cho nên, mấu chốt của việc "*mê hoặc*" không nằm ở chỗ thật hay giả, mà nằm ở chỗ đối phương có thể cảm nhận được sự khác biệt của bạn, từ đó để lại ấn tượng sâu sắc trong lòng họ.

Cảnh giới cao nhất của việc mắng chửi

Ví dụ như chồng bạn thường xuyên la cà, về nhà rất muộn, tối hôm qua lại đến 2, 3 giờ sáng mới về, bạn rất tức giận. Sáng hôm sau thức dậy, bạn nói với chồng: "*Anh yêu, em rất yêu anh, nhưng mà anh về muộn như vậy, cũng không gọi điện thoại cho em, em rất tức giận!*" Câu "*Anh yêu, em rất yêu anh,*" anh ta có thể nghe không rõ lắm, nhưng câu sau "*em rất tức giận,*" anh ta chắc chắn sẽ nghe rất rõ ràng. Tiếp theo,

anh ta sẽ dựa vào câu *"rất tức giận"* của bạn để phản bác và viện đủ lý do! Bạn nghe xong càng tức giận hơn, cuối cùng hai người rất có thể sẽ cãi nhau một trận nảy lửa! Ban đầu, bạn hy vọng chồng mình sau này sẽ về nhà sớm hơn, nhưng phản ứng của anh ta lại không phải là kết quả mà bạn mong muốn, ngược lại còn phản tác dụng.

Cách *"mê hoặc"* đúng đắn nên đảo ngược hai câu nói đó lại: *"Anh yêu, tôi qua anh về muộn như vậy, lại còn không gọi điện thoại cho em, em rất lo lắng, cũng rất tức giận, nhưng mà em vẫn rất yêu anh."* Bạn nói như vậy, câu cuối cùng anh ta nghe thấy là bạn rất yêu anh ta, thì cảm nhận của anh ta sẽ hoàn toàn khác. Cách này gọi là *"lạt mềm buộc chặt,"* bọc thuốc đắng trong kẹo ngọt, để đối phương vui vẻ nuốt xuống.

Mọi người còn nhớ hồi bé, mẹ chúng ta để lừa chúng ta uống thuốc đắng, thường sẽ dùng kẹo ngọt. Mẹ có bao giờ cho chúng ta ăn kẹo trước, rồi mới cho chúng ta uống thuốc đắng không? Cơ bản là không bao giờ làm như vậy. Thông thường đều là cho chúng ta uống thuốc đắng trước, rồi mới cho ăn kẹo. Bởi vì cảm nhận của con người thường sẽ ghi nhớ những điều mới mẻ nhất, gần đây nhất. Cho nên, bạn sẽ thấy, rất nhiều khi, những thứ tốt đẹp đều phải để đến cuối cùng mới mang ra.

Muốn người khác tiếp thu lời phê bình của bạn, lúc kết thúc hãy dùng lời ngon tiếng ngọt để *"bọc đường."* Vì vậy, mọi người phải hiểu rõ, mục đích mắng chửi người khác của bạn là gì? Là đơn thuần chỉ muốn mắng chửi cho hả giận? Hay là muốn đối phương thay đổi? Không ai thích nghe người khác nói xấu mình, khi bạn liên tục sửa chữa một người, chính là gián tiếp nói họ ngu ngốc. Khi người khác không muốn bạn dạy bảo, thì đừng cố gắng sửa chữa họ, họ sẽ không nghe lọt tai đâu, đó là bản chất con người.

Chúng ta thường xuyên đi du lịch, khi ra ngoài cũng thường phải nhờ vả người khác, mỗi lần nhờ vả người khác, chúng ta đều sẽ dùng cách *"lạt mềm buộc chặt."* Ví dụ như khi chúng ta đi du lịch, muốn nhờ người khác chụp ảnh giúp, chúng ta thường sẽ nói: *"Anh gì ơi, phiền anh chụp giúp em tấm hình với, cảm ơn anh!"* Lúc này, bạn sẽ thấy đối phương rất vui vẻ, tại sao vậy? Bởi vì câu cuối cùng họ nghe thấy là *"cảm ơn anh."* Còn nếu chúng ta nói: *"Anh gì ơi, phiền anh chụp giúp em tấm hình,"* câu cuối cùng anh ta nghe thấy là *"phiền anh chụp giúp em tấm hình,"* mặc dù đa phần mọi người cũng sẽ chụp giúp chúng ta, nhưng các bạn có thể thử quan sát kỹ một chút, chắc chắn anh bạn đầu tiên sẽ vui vẻ hơn anh bạn thứ hai, khi giúp đỡ cũng nhiệt tình hơn.

Vì vậy, mọi người hãy nhớ, khi giao tiếp với người khác, nhất định phải nói những lời khó nghe trước, những lời dễ nghe để sau cùng mới nói, những lời khó nghe thì dùng *"kẹo ngọt"* bọc lại mà nói.

Làm thế nào để *"mê hoặc,"* rèn luyện kỹ năng giao tiếp đỉnh cao?

Giao tiếp là sự truyền tải năng lượng, càng là cuộc đối đầu giữa hai trường năng lượng. Mỗi câu nói, mỗi hành động, mỗi biểu cảm của bạn, đối phương đều có thể cảm nhận được trường năng lượng của bạn. Cái gọi là trường năng lượng, chính là trong cuộc đối thoại, xem năng lượng của ai cao hơn.

Làm thế nào để phán đoán năng lượng của ai cao hơn? Tôi xin chia sẻ với mọi người 5 công thức:

Khi tôi rất cần bạn, năng lượng của bạn cao, năng lượng của tôi thấp.

Khi bạn hiểu biết nhiều hơn tôi, năng lượng của bạn cao, năng lượng của tôi thấp.

Khi tôi nghe lời bạn, năng lượng của bạn cao, năng lượng của tôi thấp.

Khi tôi càng cố gắng chứng tỏ bản thân, năng lượng của bạn cao, năng lượng của tôi thấp.

Khi bạn đánh giá tôi, năng lượng của bạn cao, năng lượng của tôi thấp.

Khi giao tiếp với người khác, nếu xuất hiện 5 trường hợp trên, năng lượng của bạn sẽ thấp, sẽ bị đối phương "hạ gục", người có năng lượng cao luôn thuyết phục được người có năng lượng thấp, người có năng lượng cao luôn chốt được đơn hàng của người có năng lượng thấp. Xin đưa ra 2 ví dụ:

Giả sử bạn đi phỏng vấn, nhà tuyển dụng khi phỏng vấn bạn, sẽ hỏi han mọi thông tin của bạn, lúc này năng lượng của họ sẽ cao, năng lượng của bạn sẽ thấp. Muốn thay đổi cục diện này, bạn có thể nói: *"Gần đây, tôi cũng đã phỏng vấn ở một vài công ty tương tự như công ty của anh/chị, tôi muốn chọn một công việc phù hợp với mình hơn, có nhiều cơ hội phát triển hơn, tôi muốn tìm hiểu một chút về kế hoạch phát triển trong tương lai của công ty mình, anh/chị có thể giới thiệu sơ qua cho tôi được không?"* Tiếp theo, năng lượng của đối phương sẽ giảm xuống, họ sẽ thao thao bất tuyệt giới thiệu về công ty của họ, rơi vào "cái bẫy" của bạn, bạn lập tức trở thành người đánh giá đối phương, từ người có năng lượng thấp trở thành người có năng lượng cao.

Khi chúng tôi mới vào nghề, thường xuyên phải đi công tác đến các công ty lớn có hàng nghìn nhân viên để giảng bài, đến "địa bàn" của người khác, là đi phục vụ người khác, năng lượng chắc chắn sẽ không cao. Chúng tôi sẽ dùng chiến thuật rất khéo léo là nhờ vả sếp của họ một việc nhỏ, ví dụ như: *"Anh X ơi, phiền anh lấy giúp em cái bảng lau bảng với, cảm ơn anh!"* Lúc đầu, họ đang "soi xét" chúng tôi, bỗng nhiên chúng tôi lại "ra lệnh" cho họ làm việc, họ sẽ có một khoảnh khắc "đứng hình", khoảnh khắc đó chính là lúc năng lượng của họ thấp nhất, sau đó họ sẽ làm theo lời chúng tôi một cách máy móc. Còn nhớ điều thứ 3 ở trên không? *"Ai nghe lời ai, người đó có năng lượng thấp,"* làm như vậy có thể nhanh chóng phá vỡ cục diện đối thoại "thấp kém" ban đầu.

Rất nhiều người theo đuổi con gái cũng vậy, càng xum xoe, nịnh nọt đối phương, đối phương càng không coi bạn ra gì, cảm thấy bạn không có giá trị. Khi giao tiếp với khách hàng cũng vậy, bạn càng hạ thấp mình, tỏ vẻ như một tên nô bộc, họ càng coi thường bạn. Trong quá trình giao tiếp, khi bạn rơi vào thế bất lợi, năng lượng thấp, nhất định là đã rơi vào 5 trường hợp nói trên, hãy nhanh chóng điều chỉnh cục diện, chuyển từ năng lượng thấp sang năng lượng cao. Hãy ghi nhớ 5 công thức này, vận dụng tốt, sẽ thay đổi hoàn toàn cuộc sống của bạn.