

ĐÀO TẠO TRIỂN KHAI KINH DOANH

NỀN TẢNG HỌP TRỰC TUYẾN MEET





NỘI DUNG

01 SỰ CẦN THIẾT CỦA VIỆC TRIỂN KHAI NỀN TẢNG MEET

02 GIỚI THIỆU NỀN TẢNG HỌP TRỰC TUYẾN MEET

03 CHÍNH SÁCH KINH DOANH

04 TRAO ĐỔI & THẢO LUẬN



1

SỰ CẦN THIẾT CỦA VIỆC TRIỂN KHAI NỀN TẢNG MEET

SO SÁNH NỀN TẢNG MEET VÀ GIẢI PHÁP MOBIFONE MEETING

Giải pháp MobiFone Meeting:



- Chưa hướng đến đối tượng KH doanh nghiệp nhỏ, KH cá nhân
- Chưa hỗ trợ nhiều kênh thanh toán (chỉ có kênh ký hợp đồng trực tiếp)
- Sử dụng core MobiFone Meeting phiên bản 2

Nền tảng họp trực tuyến thế hệ mới MEET:



- Dành cho cả đối tượng KH doanh nghiệp lớn, KH doanh nghiệp vừa và nhỏ, KH cá nhân
- Hỗ trợ đa kênh thanh toán (ký hợp đồng trực tiếp, mua online trên website, đăng ký qua SMS)
- Cung cấp các tính năng mới nhất trên thị trường nền tảng họp trực tuyến với core MobiFone Meeting phiên bản 3 (có thêm tính năng Bảng trắng, Chia sẻ tài liệu, Thăm dò ý kiến...)

ĐỐI VỚI KHÁCH HÀNG

- Được sử dụng đầy đủ các tính năng họp trực tuyến với mức giá tốt nhất trên thị trường
- Thanh toán tiện dụng với nhiều hình thức phù hợp cho cả KHDN và KHCH

ĐỐI VỚI MOBIFONE

- Có khả năng cạnh tranh với nền tảng họp trực tuyến của các nhà cung cấp lớn như Zoom, Google Meet, Microsoft Teams...
- Đa dạng kênh phân phối, từ đó giúp tăng trưởng doanh thu cho MobiFone





2

GIỚI THIỆU NỀN TẢNG HỌP TRỰC TUYẾN MEET

NỀN TẢNG HỌP TRỰC TUYẾN MEET



Nền tảng họp trực tuyến thế hệ mới – MEET được định hướng phát triển trở thành giải pháp trọng điểm tham gia vào Kế hoạch thúc đẩy phát triển các nền tảng số quốc gia về họp trực tuyến của Bộ Thông tin và Truyền thông.



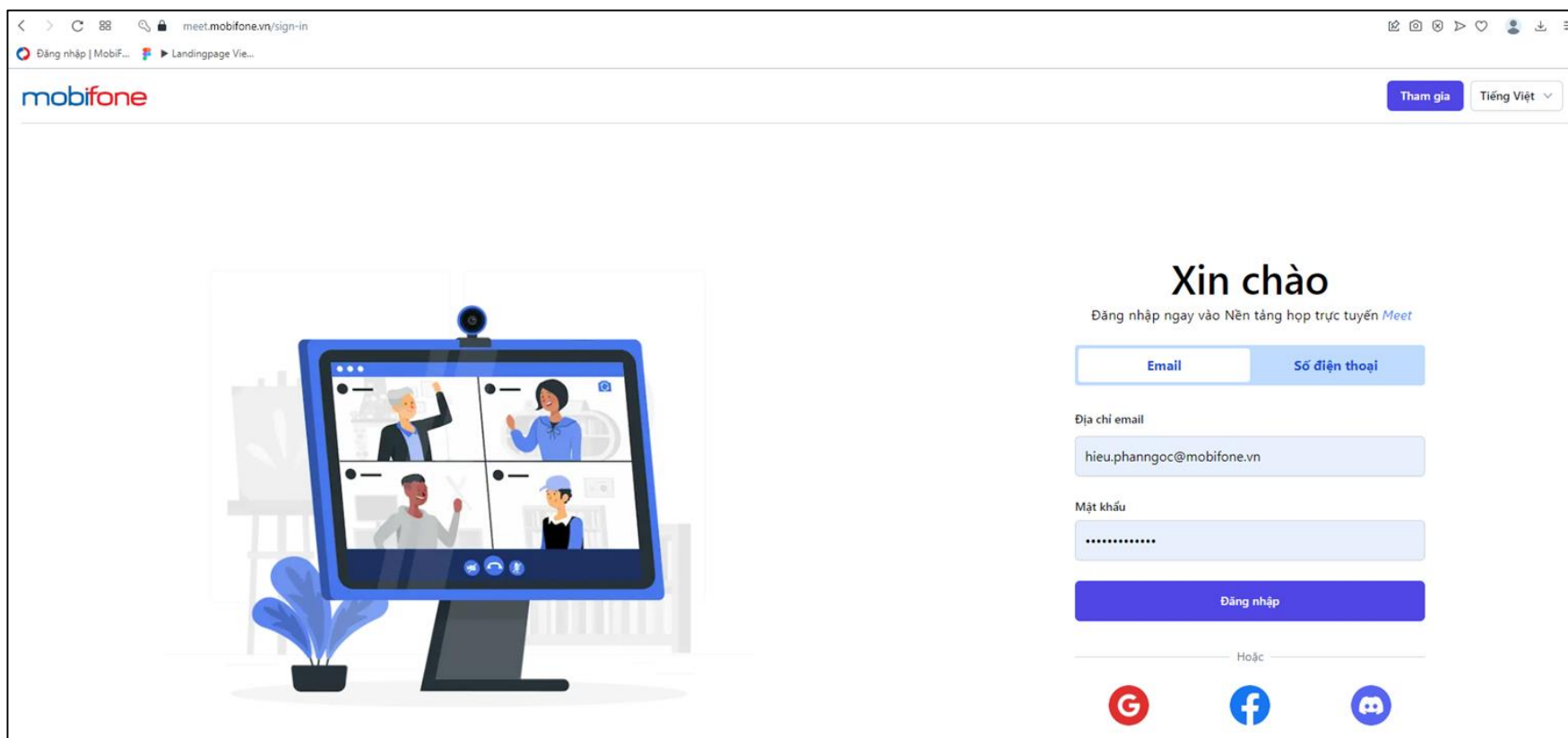
Dịch vụ cho phép khách hàng tổ chức hoặc tham gia các cuộc họp trực tuyến. Một số tính năng chính của dịch vụ bao gồm: Tạo phòng họp/lên lịch họp; Điều hành buổi họp.





Link truy cập web:

<https://meet.mobifone.vn/>



meet.mobifone.vn/sign-in

Đăng nhập | Mobifone... Landingpage Vie...

mobifone

Tham gia Tiếng Việt

Xin chào

Đăng nhập ngay vào Nền tảng họp trực tuyến *Meet*

Email Số điện thoại

Địa chỉ email

hieu.phanngoc@mobifone.vn

Mật khẩu

.....

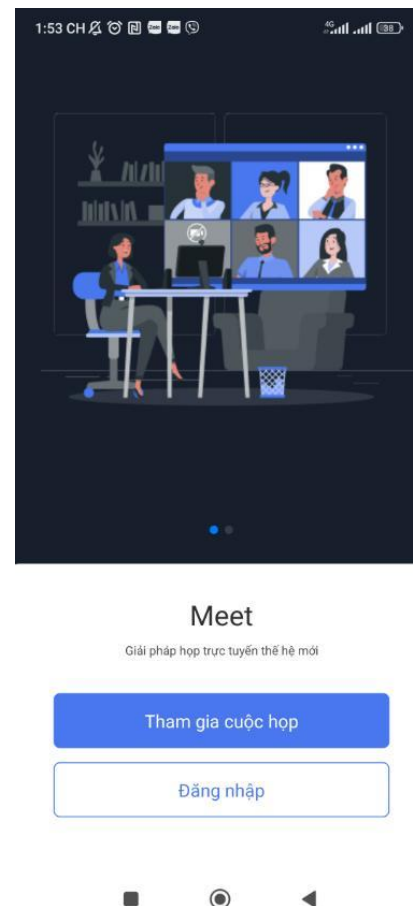
Đăng nhập

Hoặc

G f m



Giao diện app MEET của MobiFone





CHÍNH SÁCH KINH DOANH

1. KÊNH BÁN QUA ĐẠI LÝ/AM/KAM - gói on-cloud bán theo user

Bảng giá mua lần đầu hoặc đăng ký mua mới theo số lượng user trong gói

Tổng số user đăng ký mua (X)	Số lượng user trong gói	Chu kỳ thanh toán trả trước 06 tháng		Chu kỳ thanh toán trả trước 12 tháng	
		Tên gói	Giá gói/tháng (VNĐ)	Tên gói	Giá gói/tháng (VNĐ)
$X \leq 50$	10	MEET 1_6	300.000	MEET 1_12	280.000
$50 < X \leq 100$	10	MEET 2_6	280.000	MEET 2_12	260.000
$100 < X \leq 200$	10	MEET 3_6	260.000	MEET 3_12	240.000
$200 < X \leq 300$	10	MEET 4_6	240.000	MEET 4_12	220.000
$300 < X \leq 400$	10	MEET 5_6	220.000	MEET 5_12	200.000
$400 < X$	10	MEET 6_6	200.000	MEET 6_12	180.000

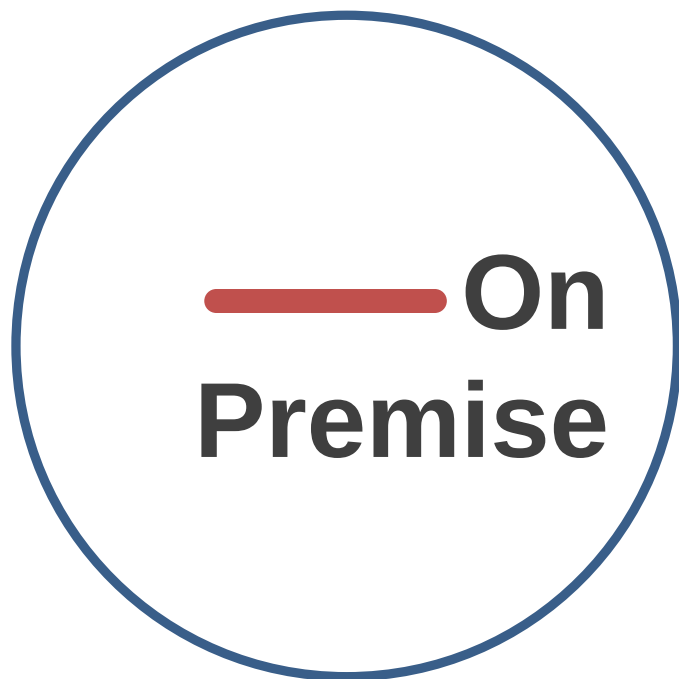
- **Hình thức đăng ký:** khách hàng ký hợp đồng trực tiếp qua Đại lý/AM/KAM (phù hợp với doanh nghiệp lớn)

Bảng giá mua thêm user

Gói mua thêm kèm theo gói mua lần đầu với chu kỳ 06 tháng		Số lượng user trong gói	Gói mua thêm kèm theo gói mua lần đầu với chu kỳ 12 tháng	
Tên gói mua mới	Giá gói mua thêm/tháng (VNĐ)		Tên gói mua mới	Giá gói mua thêm/tháng (VNĐ)
MEET 1_6	320.000	10	MEET 1_12	300.000
MEET 2_6	300.000	10	MEET 2_12	280.000
MEET 3_6	280.000	10	MEET 3_12	260.000
MEET 4_6	260.000	10	MEET 4_12	240.000
MEET 5_6	240.000	10	MEET 5_12	220.000
MEET 6_6	220.000	10	MEET 6_12	200.000

- **Quyền lợi:** được sử dụng toàn bộ các tính năng của nền tảng MEET như Bảng trắng, Chia sẻ tài liệu, Thăm dò ý kiến...

1. KÊNH BÁN QUA ĐẠI LÝ/AM/KAM - gói on-premise



1 Áp dụng trong trường hợp:

- Khách hàng có nhu cầu phát triển thêm tính năng chưa có sẵn hoặc thay đổi các tính năng có sẵn sao cho phù hợp với doanh nghiệp.
- Khách hàng muốn triển khai giải pháp trên hệ thống máy chủ của chính khách hàng.

2 Báo giá giải pháp:

- Phụ thuộc vào sự đàm phán giữa MobiFone với khách hàng (phụ thuộc quy mô doanh nghiệp, nhu cầu sử dụng và độ phức tạp trong việc tích hợp với các hệ thống, sản phẩm hiện có của khách hàng).
- Đảm bảo lợi nhuận theo quy định của Tổng công ty.

2. KÊNH BÁN ONLINE QUA WEBSITE - gói on-cloud bán theo tài khoản

Gói đơn kỳ

Tên gói	Gói miễn phí	MMX	MM1	MM2
Giá gói (VNĐ/user)	Miễn phí	40.000	120.000	150.000
Chu kỳ gói cước	-	1 tháng	1 tháng	1 tháng
Số người tham gia tối đa	100 người	100 người	200 người	300 người
Giới hạn thời gian	60 phút	150 phút	24 giờ	24 giờ
Chat và tương tác	Có	Có	Có	Có
Chia sẻ tài liệu	Có	Có	Có	Có
Ghi âm	Không	Có	Có	Có
Bảng trắng	Không	Có	Có	Có
Thăm dò ý kiến và hỏi đáp	Không	Không	Có	Có
Giám sát cuộc họp	Không	Không	Có	Có
Phòng họp hội thảo	Không	Không	Không	Có
Số host tạo	1	1	1	1

Gói dài kỳ

Tên gói	3MM1	3MM2	6MM1	6MM2	12MM1	12MM2
Chu kỳ	3 tháng		6 tháng		12 tháng	
Giá gói (VNĐ)	340.000	425.000	660.000	830.000	1.300.000	1.620.000

- **Hình thức đăng ký:** khách hàng vào website và thực hiện thanh toán online qua cổng VNPay (phù hợp với doanh nghiệp nhỏ và khách hàng cá nhân)

- **Quyền lợi:** khách hàng được sử dụng các tính năng của nền tảng MEET tùy theo từng gói (Gói miễn phí, MM1, MM2)

Ghi chú: Gói MMX là gói căn cứ cho gói MT60, không kinh doanh.



TRAO ĐỔI & THẢO LUẬN



Câu hỏi 1:

Tại sao cần triển khai kinh doanh nền tảng MEET thay thế cho giải pháp MobiFone Meeting cũ?

Trả lời:

Việc triển khai kinh doanh nền tảng MEET giúp đa dạng hóa tập khách hàng (thêm KHDN nhỏ và KHCN) và các kênh phân phối cho sản phẩm, từ đó đem lại nguồn tăng trưởng doanh thu cho MobiFone.





Câu hỏi 2:

Nền tảng MEET được triển khai kinh doanh qua những kênh phân phối chính nào?

Trả lời:

Qua 3 kênh phân phối chính:

- *Kênh bán qua Đại lý/AM/KAM*
- *Kênh trực tuyến qua website*
- *Kênh qua SMS, mSocial, Vas Online*





Câu hỏi 3:

Chính sách đại lý được áp dụng trên những kênh phân phối nào?

Trả lời:

Chính sách đại lý áp dụng trên kênh bán qua Đại lý/AM/KAM (ký hợp đồng trực tiếp) và kênh SMS đăng ký qua mSocial và Vas online.

*Kênh bán trực tuyến qua website và kênh SMS đăng ký qua đầu số 789/999 **không có chính sách đại lý.***



mobifone

TRÂN TRỌNG CẢM ƠN!

