



MR. TÍT

A BRAND OF S.O.C

SALES FORWARDER

| Thông tin khóa học



Hotline: 028 6271 1963



Mr. Tít - A brand of SOC



40/24/7 Trần Thị Nghi, Phường 7, Gò Vấp

S.O.C Institute - See the real world



Mr.Tít

A brand of S.O.C

🔍 HỌC LOGISTICS THỰC TẾ NHẤT ✕

Mr. Tít tự hào là trung tâm giáo dục **THẬT** về Logistics, mang lại những kiến thức và kỹ năng gần gũi **thực tế nhất** cho các bạn còn đang hoang mang, mất định hướng về ngành.



| KHOÁ HỌC TẠI TÍT ĐẢM BẢO CHO HỌC VIÊN:

- Nắm vững kiến thức cần thiết trong lĩnh vực Logistics.
- Được định hướng lộ trình thăng tiến phù hợp trong ngành.
- Khả năng tương tác cao giữa giảng viên và học viên (6-8 học viên/lớp).
- Giảng viên với 10 năm kinh nghiệm trong ngành.
- Được học lý thuyết song song với thực hành thông qua các case study, bài tập bám sát với thực tế.
- Được giảng viên giải đáp mọi thắc mắc, khó khăn, sẽ đảm bảo việc áp dụng thực tế của học viên được tối ưu nhất.
- Cung cấp chứng chỉ sau khi hoàn thành khóa học.
- Cam kết có việc làm sau khi hoàn thành chương trình.



Mr. Tít

A brand of S.O.C

Đối tượng

- Sinh viên năm 3 - 4 khối ngành liên quan đến Logistics (như: logistics & supply chain, kinh doanh quốc tế, ngoại thương, vận tải biển, v.v...).
- Những bạn có niềm yêu thích tìm hiểu, đã có kiến thức nền tảng và có định hướng làm Sales Forwarder. Các bạn có kinh nghiệm 1 - 2 năm làm Sales muốn nâng cấp kiến thức, kĩ năng để thăng tiến trong công việc hoặc thay đổi môi trường làm việc.

Thông tin khóa học

- Thời lượng: 16 buổi (mỗi buổi 120 phút)
- Hình thức: Trực tiếp (offline) tại trung tâm
- Số lượng học viên: 6-8 bạn/lớp

Vì sao bạn cần học khóa **Sales Forwarder?**



- Kiến thức thực tế theo yêu cầu của các công ty vận chuyển đa quốc gia (3PL / 4PL).
- Kinh nghiệm thật từ các anh chị Business Development Manager và Business Solution Manager.
- Kỹ năng Sales chuyên sâu trong môi trường minh bạch và cạnh tranh gay gắt.
- Được trang bị tác phong, kĩ năng, xây dựng hình ảnh bản thân để trở thành một Sales Consultant.
- Được đào tạo chuyên sâu trong lĩnh vực Sales Logistics.



Mr. Tít

A brand of S.O.C

Nội dung khóa học

PHẦN 1: KIẾN THỨC CHUYÊN SÂU

- Truyền lửa (Inspire), con đường trở thành nhân viên Sales chuyên nghiệp
- Từng bước trong quy trình Sales Forwarder: Các bước có tổng quy trình, công việc thực tế của từng bước
- Cách phân tích sản phẩm của công ty (Phân tích SWPT, đối thủ cạnh tranh,...), phương pháp cạnh tranh hiệu quả
- Thu thập thông tin khách hàng qua các kênh Online + Offline
- Phân tích khách hàng tiềm năng
- Lập danh sách KH tiềm năng (Sales pipeline)
- Sale nội bộ (Internal Sale)
- Kiến thức chuyên sâu về Logistics (Quy trình làm việc với nhà thầu phụ, những vấn đề khách hàng thường gặp,...)

PHẦN 2: KỸ NĂNG PHẢI CÓ

- Cách tạo thương hiệu cá nhân (Personal Branding) thông qua tác phong, thói quen, trang phục,... Trau dồi các kỹ năng mềm thông qua thực hành và thực tế:
- - ✓ Kỹ năng thuyết trình, thuyết phục, đàm phán
 - ✓ Kỹ năng xử lý vấn đề thường gặp của khách hàng (Xử lý, thu hồi công nợ, quy định về hợp đồng ngành Logistics,...)
 - ✓ Kỹ năng lắng nghe, đặt câu hỏi, duy trì mối quan hệ với khách hàng, cách xử lý lỗi lầm
- Phân tích tâm lý khách hàng

PHẦN 3: TỔNG KẾT

- Làm bài test cuối khóa - Q & A
- Thái độ làm việc và mindset trong ngành
- 1 buổi Hướng dẫn cách viết CV - Trả lời phỏng vấn
- 1 buổi Training Kỹ năng mềm
- 1 buổi mô phỏng Buổi phỏng vấn thực tế tại các Công ty đa quốc gia, Công ty lớn

Học phí gốc: 11.825.000 đồng / 16 buổi



MR. TÍT

A BRAND OF S.O.C

THANK YOU

"HỌC THẬT, DẠY THẬT, LÀM VIỆC THẬT"



Hotline: 028 6271 1963



Mr. Tít - A brand of SOC



40/24/7 Trần Thị Nghi, Phường 7, Gò Vấp