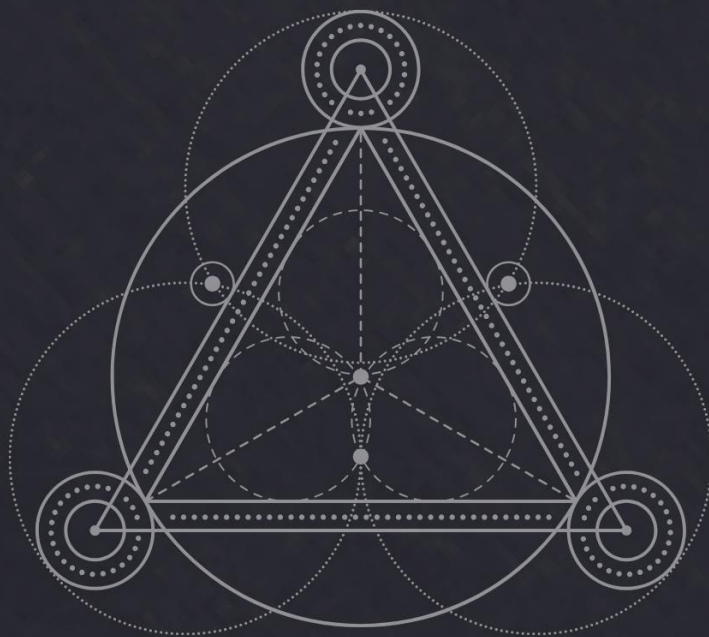


HỆ THỐNG MẠNH MẼ



NEWKYNNGUYEN.COM
KỶ NGUYÊN MỚI

HỆ THỐNG MẠNH MẼ

MỤC LỤC

Lời mở đầu: Thế nào là văn hóa mạnh mẽ? Làm sao để sở hữu tư duy của kẻ mạnh?	22
Dừng suốt ngày chỉ trích ông chủ đen tâm không công bằng, tại sao không suy nghĩ làm thế nào để trở thành ông chủ, làm thế nào để sử dụng sự bất công? Nguyên nhân gốc rễ là do thuộc tính của bạn chưa thay đổi, lập trường sai	26
2. Môi trường sống: Những khu vực nghèo khó có phong tục giản dị, nhưng thực ra điều đó không có nghĩa là họ có đạo đức cao,.....	26
3. Tài nguyên: Nhiều người muốn học theo Lý Bạch không sợ quyền quý, không cúi đầu, thậm chí thường đối đầu với cấp trên	26
Làm thế nào để có tư duy của kẻ mạnh?.....	26
Vì tư duy của kẻ mạnh và 99% người bình thường khác nhau, thậm chí hoàn toàn trái ngược.....	26
Quá trình hình thành tư duy mạnh mẽ vô cùng khó khăn, vì rất phản nhân tính	26
Cần ba điểm sau:	26
1. Tin tưởng kẻ mạnh: Bước đầu tiên là tin tưởng kẻ mạnh, điều này rất khó khăn. V1 từ nhỏ mọi người đã bị nhồi nhét khái niệm “kẻ ăn thịt người là đáng khinh”, cho rằng người có tiền, có quyền, không có người tốt, có sự phản kháng tự nhiên trong tâm lý	26
2. Theo đuổi kẻ mạnh: Củ gừng bản địa không cay, nhưng nhà sư từ nơi khác đến lại biết niệm kinh, mọi người thường không nhận ra người mạnh mẽ bên cạnh mình. Thường tôn sùng những kẻ mạnh không quen thuộc. ...	27
3. Dựa vào kẻ mạnh: Theo dõi kẻ mạnh, không quan trọng hiểu hay không, tiếp nhận toàn bộ, trước tiên làm cho vững chắc, sau đó mới tối ưu hóa. Không phải hiểu rồi mới hành động	27
001. Tại sao phụ nữ cần đặc biệt nỗ lực?.....	28
002. Tại sao những người thực sự giỏi thường rất yên tĩnh?.....	28
003. Những người vươn lên từ tầng lớp thấp, bản chất đều là những người quyết đoán và nhẫn tâm!.....	28
004. Năm bước để khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng.....	29
005. Trí tuệ đối nhân xử thế mà sếp cũ dặn dò trước khi rời đi.....	29
006. Tại sao người nghèo thường rất tự ti?.....	29

007. Phụ nữ làm việc trong môi trường công sở cần có tâm lý ổn định.....	30
008. Tư duy ấu trĩ.....	30
009. Sự đáng tin cậy.....	31
011 Tiếp cận với người có năng lực thực thi mạnh	31
012 Quý nhân là ai?	31
013 Nhận thức của người nghèo không bao giờ tỉnh thức suốt đời.....	31
014 Thương đạo và chính đạo	32
015 Kiếm nhiều tiền có bí quyết.....	32
016. Trong nguyên tác tiếng Anh của bộ phim kinh điển "Bố già", có một đoạn:.....	32
017. Tất cả những người từ tầng đáy leo lên đều không có gì, chỉ có khát vọng mãnh liệt để leo lên	33
018. Khi bạn đã vượt qua cơn bão, bạn không còn là người trước đây nữa.....	33
019. Những người xuất thân từ gia đình bình thường, đừng quá vội vàng	34
020. Bình thường nên sống như đang đối mặt với sự kiện quan trọng.....	34
021. Trong suy nghĩ, đừng bao giờ loại bỏ tiền bạc và tư bản	35
022. Làm thế nào để tự mình thăng tiến, hãy thực hiện tốt chín điểm sau đây	35
023. Khi bạn cảm thấy trạng thái của mình không tốt, có vài phương pháp bạn có thể thử	36
024. Khi bán cung, tôi đã rút ra một đạo lý	36
025. Bạn có biết cảm giác tuyệt vời thế nào khi thiết lập được "cảm giác biên giới" không?.....	37
026. Làm thế nào để tránh hiểu biết nửa vời, cái gì cũng biết một ít nhưng không thành thạo?	38
027. Tại sao những người giỏi thường nói ít?.....	39
028. Làm một người kiên nhẫn và quyết đoán	39
029. Rời xa quê hương sớm.....	40
030. Đọc sách còn có thể thay đổi số phận không?	40
031. Thanh niên kiếm tiền nhất định phải tiết kiệm sức lực.....	41
032. Đối với những thanh niên xuất thân từ gia đình tầng lớp thấp, khi leo lên, nhất định phải nhớ giữ vững	41
033. Theo chân người giỏi	42

034. Người có thể suy đoán đến tương lai, họ xử sự thế nào?	42
035. Luôn tập trung đầu tư vào phần trên của cổ.....	43
036. Tránh xa những người chỉ biết nhận	43
037. Thực sự chịu khổ	43
038. Đàn ông chọn vợ, nên chọn người có trí tuệ, nhan sắc không phải là điều quan trọng nhất.....	44
039. Phân tích những đặc điểm của người giỏi	44
040. Ba tuyệt chiêu để nhanh chóng làm quen với người lạ.....	44
041. Mỗi lần đau khổ, khó khăn trong cuộc đời đều là nơi rèn luyện	45
042. Kết hôn với người nghèo có ảnh hưởng gì	45
043. Phụ nữ tìm đối tượng, nhất định phải chọn người đàn ông giàu	46
044. Tầm quan trọng của vòng tròn quan hệ	46
045. Kinh doanh, tuyệt đối không kiếm tiền của 5 loại người này, kiếm rồi chắc chắn sẽ gặp rắc rối:	47
046. Tự lực thì Trời giúp	47
047. Người phụ nữ thực sự giỏi.....	47
048. Phụ nữ giỏi có thái độ dứt khoát trong tình cảm	48
049. Dám gọi bán và làm phiên	48
050. Yên tĩnh mài giũa một kỹ năng.....	48
051. Một người đạt được thành tựu vượt trội hơn người thường, phải có sự giúp đỡ và hỗ trợ của quý nhân ở mỗi giai đoạn của cuộc đời	49
052. Đừng vì tiền mà làm việc lâu dài trong những việc bạn hoàn toàn không hứng thú.	
49 053. Mỗi người đều là một thể năng lượng đầy đủ	49
054. Người mạnh mẽ không thích những người yếu đuối hay than vãn	49
055. Thế giới bạn nhìn thấy tối tăm hay sáng lạn, phụ thuộc vào bạn	50
056. Con người cũng là hàng hóa, chỉ cần giá trị đủ cao, bạn sẽ mua được	51
057. Thế nào là cảnh giới.....	51
058. Có tiền, chính là đạo đức lớn nhất!.....	51
059. Chiến lược giao tiếp với người khác.....	52
060. Nguyên lý đầu tiên.....	52

061. Con đường tốt nhất để mô phỏng người giỏi, là phân tích từng chi tiết.....	52
062. Thanh niên nhất định phải tìm được nơi rèn luyện củamình.....	52
063. Cuộc đời có ba giai đoạn	53
064. Tránh xa bạn xấu.....	53
065. Bạn cần một trường năng lượng	53
066. Giai đoạn quý giá nhất của cuộc đời là từ 25 đến 32 tuổi	54
067. Thế giới này không có đúng sai, chỉ có mạnh yếu	54
068. Thức tỉnh tư duy nhận thức.....	54
069. Tác dụng của tiềm thức.....	55
070. Mọi người sẽ bao dung người mạnh.....	55
071. Vòng kết nối của người nghèo và người giàu.....	55
072. Bắt đầu từ bây giờ phải cẩn trọng lời nói và hành động.....	56
073. Học kỹ năng mới, phải vừa học vừa thực hành	56
074. Bốn lựa chọn lớn quyết định thành bại của cuộc đời:	56
075. Cách duy trì bất kỳ mối quan hệ nào	56
076. Hãy coi cuộc đời như một trò chơi bạn sẽ thấy rất nhẹ nhàng!	57
077. Người làm việc lớn không bận tâm những điều nhỏ	57
078. Cuộc đời gặp hai loại Bò Tát	58
079. Thanh niên thị trấn nhỏ rời khỏi vùng an toàn	58
080. Không ai thích người nhất gan.....	58
081. Trở ngại thực sự của bạn là rào cản tâm lý.....	58
082. Tại sao người thực sự giỏi đều rất yên tĩnh	59
083. Tránh xa những người tiêu cực	59
084. Tránh xa người không chân thật	59
085. Giáo dục con cái tốt nhất là giảm bớt nội hao cho con chứ không phải là tăng thêm nội hao.....	60
086. Tránh xa những người dễ hứa hẹn.....	60
087. Tại sao nhiều người giỏi sau khi thất bại lại có thể nhanh chóng đứng dậy?.....	60
088. Học hỏi có ba cấp độ: "trang bị", "luyện tập" và "sử dụng"	60
089. Học hỏi từ người giỏi: Hãy làm việc với thái độ chân thành, khiêm tốn, biết nghe	

lời, đáng tin cậy, biết ơn và làm việc nghiêm túc	61
090. Không có người nghèo nào có thể tự mình tạo ra tư duy của người giàu để dẫn dắt mình đến con đường giàu có.....	61
091. Con người có tính hai mặt	61
092. Quan hệ giữa người với người nên phân biệt sự thân thiết và xa cách.....	61
093. Muốn cải thiện vận mệnh của mình, hãy nhớ câu này	62
094. Bình thường là do lựa chọn của bản thân	62
096. Liên tục học hỏi	63
097. Đối với con gái, giai đoạn từ 25 đến 30 tuổi là bước ngoặt rất quan trọng trong cuộc đời	63
098. Một người phụ nữ sống không tốt, hoặc là ngu ngốc, hoặc là lười biếng, hoặc là vừa ngu ngốc vừa lười biếng	63
099. Lợi mình là lợi người.....	63
100. Bí mật kiếm tiền chỉ có thể làm, không thể nói.....	64
101. Đọc sách học tập, nhất định phải theo đuổi số lượng, nhưng phải đảm bảo chất lượng	64
102. Người mạnh mẽ là người cô độc tự cường.....	64
103. Người mạnh mẽ lười biếng phản công	65
104. Một người đột ngột tỉnh ngộ là điều đáng sợ nhất.....	65
105. Tại sao người trẻ ngày càng chán ghét việc người khác dạy họ làm việc?	66
106. Kiến thức thông thường của tầng lớp thượng lưu là bí kíp đối với tầng lớp trung lưu và hạ lưu	66
100. Bí mật kiếm tiền chỉ có thể làm, không thể nói.....	66
101. Đọc sách học tập, nhất định phải theo đuổi số lượng, nhưng phải đảm bảo chất lượng	66
102. Người mạnh mẽ là người cô độc tự cường.....	67
103. Người mạnh mẽ lười biếng phản công	67
104. Một người đột ngột tỉnh ngộ là điều đáng sợ nhất.....	68
105. Tại sao người trẻ ngày càng chán ghét việc người khác dạy họ làm việc?	68
106. Kiến thức thông thường của tầng lớp thượng lưu là bí kíp đối với tầng lớp trung lưu và hạ lưu	68

107. Trí tuệ dùng người ngược lại	69
108. Muốn thay đổi hiện trạng, phải thay đổi thói quen.....	69
109. Rời khỏi môi trường cũ mới có thể thành công.....	69
110. Không thể nỗ lực được phải làm sao?	69
111. Người xuất chúng là ai?.....	70
112. Điểm chung trong giao tiếp của người giàu	70
113. Đại trí nhược ngu, tiềm long ngọa hổ.....	71
114. Trong vũ trụ này mọi sự mọi vật đều có số mệnh	71
115. Chúng ta phải thừa nhận rằng, trên thế giới này có nhiều người không thích hợp để kết hôn.....	71
116. Bảo vệ năng lượng của mình	72
117. Lối sống và cách chơi	72
118. Sự độc lập tài chính là điểm đến tốt nhất cho phụ nữ, không phải hôn nhân.....	72
119. Bạn xuất thân từ tầng lớp thấp, thành công muộn mới là chính đạo	73
120. Hãy bỏ qua sĩ diện	73
121. Chủ doanh nghiệp nên tránh xa những người và việc không liên quan đến kiếm tiền	73
122. Người giỏi nói những lời dễ nghe.....	73
123. Công việc kiếm tiền nhưng có hại	74
124. Nguyên nhân thực sự khiến một gia đình nghèo khó:	74
125. Người kiểm soát được bản thân là thần thánh	75
126. Nhiều người thích tự lừa dối bản thân.....	75
127. Cẩn thận với môi trường xung quanh bạn	75
128. Chín loại người sẽ không đạt được gì trong tương lai.....	75
129. Không phải do không có tài năng.....	76
130. Sống trong đời thường khó thành công	76
131. Đàn ông khi nào mới thực sự trưởng thành?	77
132. Một người đột phá số phận cần gì?	77
133. Thoát khỏi môi trường để quan sát môi trường.....	78
134. Đừng bao giờ thỏa hiệp	78

135. Bạn cực kỳ khao khát, bạn sẽ ngày càng dũng cảm	78
136. Muốn thành công bạn phải quyết liệt, hãy nhớ những điều sau!.....	79
137. Tôi không bao giờ giao du với những người không trung thực, thói quen lừa dối	79
138. Tại sao nhiều người làm sếp lại có vẻ ngoài dữ dằn?.....	79
139. Nuôi dưỡng người tài quan trọng, nhưng quan trọng hơn là chọn lựa người tài ..	80
140. Giao tiếp: Kịp thời giảm thiểu tổn thất.....	80
141. Một người phụ nữ có thể trưởng thành, biến đổi hay không.....	80
142. Người phụ nữ cực kỳ thực tế mới có thể mở ra cuộc đời tươi sáng	81
143. Tất cả những người thành công trong kinh doanh đều rất quyết liệt.....	81
144. Không có hứng thú vì thiếu hiểu biết	81
145. Cách kết nối sâu với một người.....	82
146. Thu hút bằng sự hướng dẫn khéo léo	82
147. Bạn là hình ảnh do những người xung quanh tạo ra.....	82
148. Làm gì khi mơ hồ?.....	83
149. Phần lớn tai họa trong cuộc đời đến từ việc tiếp xúc với người không phù hợp ..	83
150. Người lạnh lùng, thiếu tình cảm thường có kết quả lớn.....	83
151. Cốt lõi để một gia đình phát triển	83
152. Bạn có từng nhận ra điều gì đó đột ngột không?.....	84
153. Sự trưởng thành nhỏ nhờ nỗ lực, sự biến đổi lớn nhờ phá vỡ ba quan điểm	84
154. Bốn giới hạn của con người.....	85
155. Sự giàu có có thể hóa giải sự nóng nảy	85
156. Người giỏi đều có khả năng chống lại sự tiêu hao nội tại	85
157. Năng lượng thuần túy	86
158. Giải mã Kinh Dịch.....	86
159. May mắn đến từ việc thử nghiệm và rèn luyện lặp đi lặp lại	87
160. Tài sản lớn nhất của người bình thường là thời gian, là 24 giờ mỗi ngày.....	87
161. Người thành công có một điểm chung: Đọc nhiều tiểu sử	87
162. Về nhà nên giả vờ ngạc nhiên, tỏ ra yếu đuối	87

163. Làm thế nào để biết một người có thật lòng với bạn không?	88
164. Dành 3-5 năm để thử nghiệm và sai lầm, sau đó dành 10 năm để làm một việc, 90% sẽ thành công	88
165. Khi một người có mục tiêu	88
166. Đôi khi sự nghi ngờ cũng khiến bạn ngừng phát triển	88
132. Một người đột phá số phận cần gì?	88
133. Thoát khỏi môi trường để quan sát môi trường	89
134. Đừng bao giờ thỏa hiệp	89
135. Bạn cực kỳ khao khát, bạn sẽ ngày càng dũng cảm	89
136. Muốn thành công bạn phải quyết liệt, hãy nhớ những điều sau!	90
137. Tôi không bao giờ giao du với những người không trung thực, thói quen lừa dối	90
138. Tại sao nhiều người làm sếp lại có vẻ ngoài dữ dằn?	90
139. Nuôi dưỡng người tài quan trọng, nhưng quan trọng hơn là chọn lựa người tài ..	91
140. Giao tiếp: Kịp thời giảm thiểu tổn thất	91
141. Một người phụ nữ có thể trưởng thành, biến đổi hay không	92
142. Người phụ nữ cực kỳ thực tế mới có thể mở ra cuộc đời tươi sáng	92
143. Tất cả những người thành công trong kinh doanh đều rất quyết liệt	92
144. Không có hứng thú vì thiếu hiểu biết	92
145. Cách kết nối sâu với một người	93
146. Thu hút bằng sự hướng dẫn khéo léo	93
147. Bạn là hình ảnh do những người xung quanh tạo ra	93
148. Làm gì khi mơ hồ?	94
149. Phần lớn tai họa trong cuộc đời đến từ việc tiếp xúc với người không phù hợp ..	94
150. Người lạnh lùng, thiếu tình cảm thường có kết quả lớn	94
151. Cốt lõi để một gia đình phát triển	94
152. Bạn có từng nhận ra điều gì đó đột ngột không?	95
153. Sự trưởng thành nhờ nỗ lực, sự biến đổi lớn nhờ phá vỡ ba quan điểm	96
154. Bốn giới hạn của con người	96
155. Sự giàu có có thể hóa giải sự nóng nảy	96

156. Người giỏi đều có khả năng chống lại sự tiêu hao nội tại	97
157. Năng lượng thuần túy	97
158. Giải mã Kinh Dịch.....	97
159. May mắn đến từ việc thử nghiệm và rèn luyện lặp đi lặp lại	98
160. Tài sản lớn nhất của người bình thường là thời gian, là 24 giờ mỗi ngày.....	98
161. Người thành công có một điểm chung: Đọc nhiều tiểu sử	98
162. Về nhà nên giả vờ ngốc nghếch, tỏ ra yếu đuối	99
163. Làm thế nào để biết một người có thật lòng với bạn không?	99
164. Dành 3-5 năm để thử nghiệm và sai lầm, sau đó dành 10 năm để làm một việc, 90% sẽ thành công	99
165. Khi một người có mục tiêu	99
166. Đôi khi sự nghi ngờ cũng khiến bạn ngừng phát triển	99
167. Không ngừng leo lên, tiến hóa và thải độc	100
168. Thế nào là giác ngộ.....	100
169. Bốn cấp độ kiếm tiền, bạn ở cấp độ nào?	100
170. Thực sự tiến bộ	100
171. Nội hao lớn nhất của người trẻ từ tầng lớp thấp chính là sự chỉ đạo sai lầm từ gia đình và người thân	101
172. Người xuất thân từ nông thôn có cơ hội vươn lên không?	101
173. Bí mật của sự giàu có là gì?.....	101
174. Chỉ cần bạn đủ tự tin, chắc chắn sẽ có người thích bạn	101
175. Các cô gái trẻ không nên mơ tưởng đi đường tắt	102
176. Định mệnh đúng là gì?.....	102
177. Người thông minh nói những lời dễ nghe	102
178. Một người càng kiếm được nhiều tiền, càng ít bị nội hao, tế bào cơ thể cũng rất linh hoạt	103
179. Không gần thì không kính.....	103
180. Nếu bạn muốn có mối quan hệ tốt với những người xung quanh, có một bí quyết: 103	
181. Về việc tiêu tiền, có 5 nguyên tắc phổ quát, dành tặng bạn:	103
182. Tránh xa những người và hoạt động độc hại	103

183. Tại sao nhiều người thông minh lại sống bình thường?	104
184. Quyền lực chia cho ai?	104
185. Người mạnh mẽ có sức mạnh tự phục hồi mạnh mẽ, còn người yếu không có..	104
186. Điều xa xỉ nhất trên thế giới luôn là sự nghiệp.....	105
187. Người xuất thân từ gia đình bình thường đừng quá vội vàng	105
188. Kết bạn, nhất định phải có tiêu chuẩn	105
189. Đỉnh cao của phụ nữ là đi qua rừng hoa mà không vương một chiếc lá	105
190. Đây là tư duy của người giàu!	106
191. Người có tham vọng không cho phép bản thân bình thường	106
192. Người nhỏ nhen có dấu hiệu.....	106
193. Thế giới thực của các nhà tư bản là gì?	106
194. Chỉ có tình cảm được xây dựng bằng giá trị trao đổi mới là lâu dài và bền vững	106
195. Chiến lược là đồng hành cùng người mạnh.....	107
196. Người mạnh lên như thế nào?.....	107
197. Các bộ phim phải xem trên con đường tiến tới	107
198. Nguyên nhân một gia đình ngày càng nghèo, ngày càng thất bại	108
199. Cuộc đời này, người khác có yêu bạn hay không, thực sự không quan trọng	108
200. Thiên tài thực sự luôn cô độc!.....	108
201. Học hành có ích gì không?.....	109
202. Đại trượng phu phải đi khắp nơi	109
203. Mục đích của sự trung thực.....	109
204. Trích đoạn phỏng vấn của tác giả Minh Triều	109
205. Các giai đoạn trưởng thành của đàn ông.....	110
206. Bản chất con người có một điểm yếu: quan tâm đến cách người khác nhìn nhận mình	110
207. Người như thế nào dễ gặp quý nhân?.....	110
208. Làm thế nào để chọn bạn?.....	111
209. Cần thận chọn đối tác	111
210. Không bao giờ có vị tướng nào thành công một cách nhanh chóng.....	111

211. Lời nói ác ý là tích ác	111
212. Buông bỏ tâm giúp người, tôn trọng số phận người khác.....	112
213. Đọc sách đúng không phải là học thuộc lòng	112
214. Phụ nữ nhất định phải có giá trị cốt lõi để đàn ông không rời bỏ	112
215. Cao thủ chỉ có giao lưu tư tưởng, không có giao tiếp xã giao	112
216. Bốn việc lo chuyện bao đồng trong đời.....	112
217. Người ở ba đẳng cấp tình cảm	113
218. Một số kiến thức kinh doanh nhỏ.....	113
219. Nước chảy không tranh đầu	113
220. Cao thủ không có nhiều cảm xúc và phiền phức	113
221. Nguyên tắc xã giao lên trên.....	114
222. Tự ái quá mạnh là trở ngại thành công.....	114
223. Những người không thành công trong thế giới này là ai?.....	114
224. Gia đình có tầm nhìn	115
225. Khi còn trẻ, nhất định phải rời xa vùng an toàn.....	115
226. Cách giao tiếp tốt nhất.....	115
227. Người yếu bị người khác bắt nạt.....	115
228. Tránh xa những người mang gene thất bại.....	116
229. Cách nhận biết người thông minh xung quanh	116
230. Các giai đoạn tiến bộ của phụ nữ	116
231. Một bộ não bận rộn không thể nảy ra những ý tưởng vĩ đại và sáng tạo mới mẻ .	116
232. Ban ơn cho người khác, tốt nhất là bắt đầu từ ân huệ nhỏ và tăng dần	117
233. Tài nguyên tuân theo hiệu ứng Matthew.....	117
234. Hãy vào môi trường tiên tiến và tiếp xúc với những người tiên tiến.....	117
236. Trong quá trình phát triển, đừng đấu tranh vô ích và hành động mù quáng	117
237. Khi được hỏi điều gì khiến Bill Gates sợ hãi nhất, ông trả lời:	118
238. Những người phụ nữ sống thực tế và lý trí	118
239. Từ 20 đến 30 tuổi là giai đoạn đầy đau khổ.....	118
240. Hầu hết mọi người phải đến 35-40 tuổi mới hiểu được sự thật và logic của xã hội	

241. Tự tin là tốt, nhưng quá tự tin thì không tốt.....	119
242. Bỏ cuộc dễ dàng là đặc tính phổ biến của đa số người.....	119
243. Người giỏi là người suy nghĩ sâu sắc và hiểu biết rộng.....	119
244. Bất hiểu kiểu mới	119
245. Dấu hiệu của người đàn ông bắt đầu trở nên mạnh mẽ	119
246. Người có thành tựu lớn thường là người hướng nội.....	120
247. Phụ nữ cảm xúc là những người chơi cảm giác, khó thành công	120
248. Không nên kết giao với những người xấu xa.....	120
249. Ôn định cảm xúc là đỉnh cao của tu dưỡng	120
250. Cách tạo mối quan hệ với người thành công và quý nhân.....	120
251. Người nghèo có mặt mỏng, xương cứng, túi rỗng.....	120
252. Khi bạn đòi của bạn có giá trị hơn bạn	121
253. Ba sai lầm lớn trong cuộc đời	121
254. "Khi phải cắt đứt, nếu không làm sẽ gặp họa"	121
255. Bạn không có lòng quả cảm, sẽ chẳng bao giờ thành công	121
256. Người tài giỏi thường có thể lực mạnh mẽ như lửa hoang	121
257. Bạn là một người thật tuyệt vời!	121
258. Người trông có vẻ đần độn nhưng có nội tâm tinh tế thường là người tài giỏi ..	122
259. Người khôn ngoan lập kế hoạch trong bóng tối và thành công trong ánh sáng..	122
260. Khả năng kiếm tiền mạnh và nhiều tiền mang lại cảm giác an toàn và đảm bảo cho gia đình.....	122
261. Quý nhân thực sự là ai?.....	122
262. Con người phải có chính kiến của riêng mình	122
263. Quy tắc trục xoay	123
264. Cuộc đời gặp khó khăn, phần lớn do hai nguyên nhân:	123
265. Người phụ nữ kiếm được nhiều tiền là người mạnh mẽ	123
236. Trong quá trình phát triển, đừng đấu tranh vô ích và hành động mù quáng.....	123
237. Khi được hỏi điều gì khiến Bill Gates sợ hãi nhất, ông trả lời:.....	123
238. Những người phụ nữ sống thực tế và lý trí	124

239. Từ 20 đến 30 tuổi là giai đoạn đầy đau khổ.....	124
240. Hầu hết mọi người phải đến 35-40 tuổi mới hiểu được sự thật và logic của xã hội 124	
241. Tự tin là tốt, nhưng quá tự tin thì không tốt.....	124
242. Bỏ cuộc dễ dàng là đặc tính phổ biến của đa số người	125
243. Người giỏi là người suy nghĩ sâu sắc và hiểu biết rộng.....	125
244. Bất hiểu kiểu mới	125
245. Dấu hiệu của người đàn ông bắt đầu trở nên mạnh mẽ.....	125
246. Người có thành tựu lớn thường là người hướng nội	125
247. Phụ nữ cảm xúc là những người chơi cảm giác, khó thành công	125
248. Không nên kết giao với những người xấu xa	125
249. Ôn định cảm xúc là đỉnh cao của tu dưỡng.....	126
250. Cách tạo mối quan hệ với người thành công và quýnhân.....	126
251. Người nghèo có mặt mỏng, xương cứng, túi rỗng	126
252. Khi bạn đời của bạn có giá trị hơn bạn	126
253. Ba sai lầm lớn trong cuộc đời	126
254. "Khi phải cắt đứt, nếu không làm sẽ gặp họa"	127
255. Bạn không có lòng quả cảm, sẽ chẳng bao giờ thành công	127
256. Người tài giỏi thường có thể lực mạnh mẽ như lừa hoang	127
257. Bạn là một người thật tuyệt vời!	127
258. Người trông có vẻ dần dộn nhưng có nội tâm tinh tế thường là người tài giỏi ..	127
259. Người khôn ngoan lập kế hoạch trong bóng tối và thành công trong ánh sáng..	127
260. Khả năng kiếm tiền mạnh và nhiều tiền mang lại cảm giác an toàn và đảm bảo cho gia đình.....	128
261. Quý nhân thực sự là ai?	128
262. Con người phải có chính kiến của riêng mình	128
263. Quy tắc trục xoay	128
264. Cuộc đời gặp khó khăn, phần lớn do hai nguyên nhân:	128
265. Người phụ nữ kiếm được nhiều tiền là người mạnh mẽ	128
266. Những người chấp nhận sự tương thích ngược đáng sợ đến mức nào?	129

267. Bạn càng tử tế với bản thân, người khác sẽ càng tàn nhẫn với bạn	129
268. Những người tài giỏi đều cực kỳ khiêm tốn và ỉn mình.....	129
269. Quy tắc ngầm trong xã hội	129
270. Phương pháp tiến bộ nhanh chóng cho người bình thường - chế độ đóng cửa ..	130
271. Đọc xong bạn sẽ không còn lo lắng nữa	130
272. Giữ khuyết điểm của người khác trong lòng, nhìn nhận ưu điểm của họ và khen ngợi	130
273. Đừng quá kỳ vọng vào việc con cái sẽ thành đạt để thay đổi tình trạng gia đình	130
274. Cách thay đổi vận mệnh.....	130
275. Người cũ không đi xa, họ chỉ dừng lại ở nơi đó	131
276. Con đường thành công bí mật của những người giỏi.....	131
277. Đừng mong đợi quá nhiều vào bất kỳ ai	131
278. Trình độ cao nhất của việc kiểm soát người khác không phải là kiểm soát, mà là khiến đối phương cảm thấy biết ơn	131
279. Xuất thân của bạn chỉ quyết định 20 năm đầu đời của bạn	131
236. Trong quá trình phát triển, đừng đấu tranh vô ích và hành động mù quáng....	132
237. Khi được hỏi điều gì khiến Bill Gates sợ hãi nhất, ông trả lời:	132
238. Những người phụ nữ sống thực tế và lý trí	132
239. Từ 20 đến 30 tuổi là giai đoạn đầy đau khổ.....	132
240. Hầu hết mọi người phải đến 35-40 tuổi mới hiểu được sự thật và logic của xã hội	133
241. Tự tin là tốt, nhưng quá tự tin thì không tốt.....	133
242. Bỏ cuộc dễ dàng là đặc tính phổ biến của đa số người	133
243. Người giỏi là người suy nghĩ sâu sắc và hiểu biết rộng.....	133
244. Bất hiếu kiểu mới	133
245. Dấu hiệu của người đàn ông bắt đầu trở nên mạnh mẽ.....	133
246. Người có thành tựu lớn thường là người hướng nội	134
247. Phụ nữ cảm xúc là những người chơi cảm giác, khó thành công	134
248. Không nên kết giao với những người xấu xa	134

249. Ôn định cảm xúc là đỉnh cao của tu dưỡng	134
250. Cách tạo mối quan hệ với người thành công và quý nhân	134
251. Người nghèo có mặt mỏng, xương cứng, túi rỗng	135
252. Khi bạn đòi của bạn có giá trị hơn bạn	135
253. Ba sai lầm lớn trong cuộc đời	135
254. "Khi phải cắt đứt, nếu không làm sẽ gặp họa"	135
255. Bạn không có lòng quả cảm, sẽ chẳng bao giờ thành công	135
256. Người tài giỏi thường có thể lực mạnh mẽ như lửa hoang	135
257. Bạn là một người thật tuyệt vời!	136
258. Người trông có vẻ đàn độn nhưng có nội tâm tinh tế thường là người tài giỏi ..	136
259. Người khôn ngoan lập kế hoạch trong bóng tối và thành công trong ánh sáng..	136
260. Khả năng kiếm tiền mạnh và nhiều tiền mang lại cảm giác an toàn và đảm bảo cho gia đình.....	136
261. Quý nhân thực sự là ai?	136
262. Con người phải có chính kiến của riêng mình	137
263. Quy tắc trục xoay	137
264. Cuộc đời gặp khó khăn, phần lớn do hai nguyên nhân:	137
265. Người phụ nữ kiếm được nhiều tiền là người mạnh mẽ	137
266. Những người chấp nhận sự tương thích ngược đáng sợ đến mức nào?	137
267. Bạn càng tử tế với bản thân, người khác sẽ càng tàn nhẫn với bạn	137
268. Những người tài giỏi đều cực kỳ khiêm tốn và ỉn mình.....	138
269. Quy tắc ngầm trong xã hội	138
270. Phương pháp tiến bộ nhanh chóng cho người bình thường - chế độ đóng cửa ..	138
271. Đọc xong bạn sẽ không còn lo lắng nữa	138
272. Giữ khuyết điểm của người khác trong lòng, nhìn nhận ưu điểm của họ và khen ngợi	138
273. Đừng quá kỳ vọng vào việc con cái sẽ thành đạt để thay đổi tình trạng gia đình .	139
274. Cách thay đổi vận mệnh.....	139
275. Người cũ không đi xa, họ chỉ dừng lại ở nơi đó	139

276. Con đường thành công bí mật của những người giỏi.....	139
277. Đừng mong đợi quá nhiều vào bất kỳ ai	140
278. Trình độ cao nhất của việc kiểm soát người khác không phải là kiểm soát, mà là khiến đối phương cảm thấy biết ơn	140
279. Xuất thân của bạn chỉ quyết định 20 năm đầu đời của bạn.....	140
280. Nghệ thuật điều khiển người khác	140
281. Về sáng tạo	141
282. Người hiểu biết.....	141
283. Tiến bộ mang lại sự tỉnh táo và thuận lợi.....	141
284. Cảnh giới tối cao của cuộc đời là Nho làm vỏ, Đạo làm xương, Phật làm tâm..	141
285. Mỗi người đều phải trả giá cho nhận thức của mình	142
286. Hai việc quan trọng nhất để rèn luyện bản thân.....	142
287. Con người có chí lớn mà không có vận may thì cũng khó thành công.....	142
288. Đừng cho người khác cơ hội làm điều ác.....	142
289. Học cách đối nhân xử thế của người bình thường	143
290. Phân đầu nên bắt đầu từ sớm	143
291. Tâm lý lành mạnh thường phù hợp với những thất bại đã trải qua	143
292. Thực sự trưởng thành không phải chỉ là nghe hiểu, mà là từ học hiểu, học nghĩ đến học dùng	144
293. Người và người sinh ra đã không bình đẳng.....	144
294. Trò chơi điên rồ của vốn	144
295. Thanh niên từ 20 đến 30 tuổi phải hoàn thiện nhận thức của mình	144
296. Bản chất là gì?	145
297. Tại sao không nên tùy tiện dạy người khác kiến thức?.....	145
298. Người có thể lột xác đều là người có khả năng phá vỡ giới hạn của nhận thức .	145
299. Linh hồn là gì?.....	145
300. Sức hút của nhân cách là gì?	146
301. Bạn sẽ bị môi trường đồng hóa	146
302. Khi từ chối người khác, hãy quyết đoán	146
303. Học tập suốt đời	146

304. Lười biếng là không nên, phải nhìn thế giới bằng con mắt phát triển	147
305. Người có khí trường mạnh là như thế nào?	147
306. Vòng tròn càng nhỏ càng cố định	147
307. Làm việc lớn và khó, vốn dĩ không có đường tắt.....	148
308. Đặc điểm lớn nhất của người rảnh rỗi là thời gian không có giá trị	148
309. Không bao giờ để lộ sức mạnh thật của bạn, giữ lại ba phần để bảo toàn.....	148
310. Tại sao người tài giỏi không muốn dẫn dắt bạn?	148
311. Không bao giờ cố gắng thay đổi bất kỳ ai.....	149
312. Biểu hiện của người thâm sâu là gì?	149
313. Đừng đáp lại người tiêu cực	149
314. Người tài giỏi là gì?.....	149
315. Thà dạy con thành sói, không dạy con thành cừu	150
316. Người thực sự tài giỏi.....	150
317. Khi nào con người thực sự mạnh mẽ?.....	150
318. Làm thế nào để thay đổi số phận?	150
319. Một người có thể khiêm tốn đến mức nào?.....	150
320. Làm ngay những việc khiến bạn ngại ngùng	151
321. Thế nào là hiểu chuyện?.....	151
322. Lãnh đạo lớn đều là bậc thầy về nhân tính.....	151
323. Tại sao chúng ta không thể nhờ cậy người lớn?	151
324. Không có khả năng không học được.....	152
325. Học tập là để sử dụng	152
326. Một sự thật đau lòng, người có chí tiến thủ thường là người ít tình cảm	152
327. Tại sao bây giờ kết hôn ngày càng khó?	152
328. Thế nào là lựa chọn đúng?	152
329. Bạn có thể cung cấp giá trị gì cho người khác?	153
330. Bạn không thành công vì bạn không đủ quyết liệt.....	153
331. Phương pháp tăng khả năng nhanh nhất	153
332. Cách Nhanh Nhất Để Tăng Trưởng Năng Lực	153

333. Người Lớn Nên Mạnh Dạn Nói Về Tiền	154
334. Đừng Chỉ Trích Những Người Chia Sẻ Kiến Thức	154
335. Cuộc Sống Là Nghệ Thuật Lựa Chọn và Cách Ly	154
336. Con Người Có Phần Cứng Giống Nhau Nhưng Phần Mềm Khác Nhau	155
337. Càng ở Tầng Lóp Thấp, Càng Cạnh Tranh Khốc Liệt! Người Thoát Ra Là Hiếm	155
338. Trạng Thái Phát Triển Phổ Biến: "Máu Hết Không Dám Động, Máu Đầy Bắt Đầu Đua Giỡn"	155
339. Người Có Tính Kiên Nhẫn Cao, Sẽ Luôn Thành Công Và Có Cơ Hội	155
340. Cuộc Đời Là Hành Trình Tăng Cường Kiến Thức Và Kỹ Năng	156
341. Tiếp Cận Nguồn Thông Tin Cốt Lõi	156
342. Đừng Giao Lưu Sâu Với Người Ngăn Cản Bạn	156
343. Người Giỏi Luôn Đặt Lợi Ích Lên Hàng Đầu	156
344. Sự Trì Hoãn Tốn Nhiều Năng Lượng, Hành Động Chữa Bệnh	157
345. Đừng Dùng Thời Gian và Sức Lực Để Kiếm Tiền Khi Còn Trẻ	157
346. Bản Chất Con Người Luôn Tham Lam	158
346. Bản Chất Con Người Luôn Tham Lam Vô Độ	163
347. Đạo Đức Kinh Có Một Câu Có Thể Giải Quyết Mọi Vấn Đề	163
348. Bản Chất Con Người Phải Đi Ngược Lại, Tư Duy Đảo Chiều	163
349. Làm Thế Nào Để Cảm Thấy Thật Sảng Khoái? Tập Trung Vào Nội Tâm	163
350. Dành Nhiều Thời Gian Với Người Cùng Trình Độ Không Giúp Bạn Tiến Bộ .	164
351. Làm Thế Nào Để Nâng Cao Khả Năng Đối Nhân Xử Thế	164
352. Người Thực Sự Giỏi Sẽ Làm Gì Khi Bị Người Khác Gây Hấn?	164
353. Những Người Thành Công Đều Có Khí Chất Của Vua Chúa	165
354. Bí Quyết Cốt Lõi Để Thành Công Là Gì?	165
355. Dám Bỏ Tư Duy Cố Định Và Tiến Bộ Liên Tục!	165
356. Đàn Ông Thường Chỉ Có Thể Cạnh Tranh Trong Sự Nghiệp	165
357. Bản Chất Con Người Là Đáng Sợ Nhất, Hiểu Được Sẽ Giúp Bạn Đi Đúng Hướng Trong 10 Năm	166
358. Tin Vào Những Người Có Kết Quả	168

359. Cao Thủ Thường Là Những Người Lười Biếng Nhưng Đầy Chiến Lược	168
360. Xã Hội Loài Người Là Phiên Bản Nâng Cấp Của Thế Giới Động Vật	168
361. Cách Làm Việc Của Những Người Thông Thái	169
362. Tư Duy Nghèo Đang Hủy Hoại Bạn	169
363. Tâm Lý Người Mạnh	170
345. Khi Còn Trẻ, Đừng Dùng Thời Gian và Sức Lực Để Kiếm Tiền	171
364. Phụ Nữ Không Có Tư Duy Nam Giới Sẽ Không Có Lợi Thế Cạnh Tranh Trong Tình Trường và Thương Trường	171
365. Thợ Săn Cao Cấp Xuất Hiện Như Một Con Mồi	171
366. Luật Hấp Dẫn Trong "The Secret"	172
367. Bạn Càng Bình Tĩnh, Điềm Dạm và Kiên Nhẫn, Trường Khí Của Bạn Càng Mạnh	172
368. Bạn Đồng Hành Chất Lượng, Như Hổ Thêm Cánh	172
369. Đại Trí Nhược Góc	173
370. Ba Vấn Đề Chính Mà Đàn Ông Cần Giải Quyết Trước Tuổi 35	173
371. Người Trẻ Không Quan Tâm Đến Thời Cuộc Sẽ Chắc Chắn Thất Bại	173
372. [Tránh Xa Những Người Gây Cản Trở Bạn]	174
373. Đừng Tùy Tiện Mở Lòng Với Người Khác	174
374. Tại Sao Phải Ít Nói?	175
375. Tôi Không Thích Người Yếu Đuối và Ngu Ngốc	175
376. Vương Dương Minh Đã Từng Nói	176
378. Người Khôn Ngoan Không Sa Vào Tình Yêu	176
379. Năm Tầng Lớp Xã Hội, Bạn Ở Tầng Nào?	176
380. Con Người Bị Phế Bỏ Như Thế Nào	177
381. Cách Tốt Nhất Để Giải Quyết Sự Mông Lung Của Người Trẻ Là Đọc Lịch Sử	177
382. Người Có Năng Lượng Thấp Thường Khó Kiếm Được Nhiều Tiền	177
383. Sử Dụng Kỹ Năng Chuyên Môn Để Kiếm Danh, Lợi và Quyền	178
384. Đừng Thích Làm Thầy Người Khác	178
385. Người Thầy Tốt Thực Sự Là Người Dạy Theo Từng Người Học	179
386. Tập Trung 85% Năng Lượng Vào Những Người Yêu Thương và Hỗ Trợ Bạn	179

387. Làm Thế Nào Để Nhận Diện Phụ Nữ Chất Lượng.....	179
388. Khi Tham Lam, Trí Tuệ Sẽ Biến Mất	179
389. Làm Thế Nào Để "Giả Heo Ăn Hổ"?.....	180
390. Người Có Trí Tuệ Thực Sự Là Ai?	180
391. Người Thiếu Tình Yêu Từ Nhỏ Thường Không Có Sức Mạnh Tâm Hồn	181
392. Đa Số Người Thất Bại Không Phải Vì Năng Lực, Trí Tuệ, Hay Cơ Hội, Mà Vì Tâm Trạng Tiêu Cực và Không Kiên Trì	181
393. Thầy Dẫn Vào Cửa, Tu Hành Tại Cá Nhân	181
394. Tránh Xa Người Rác Rưởi	182
395. Tránh Xa Người Không Biết Ơn.....	182
396. Câu Chuyện Với Elon Musk	182
397. Người Phụ Nữ Đi Qua Nghịch Cảnh Rất Mạnh Mẽ	183
398. Sức Khỏe Và Tâm Lý.....	183
399. Trích Đoạn Từ Phim "Thiên Đạo"	183
400. Lời Dạy Trong Kinh Kim Cang	183
401. Tại Sao Người Khác Biết Bạn Thật Thà Ngay Lần Đầu Gặp?	183
402. Làm Thế Nào Để Nhận Biết Một Người Đàn Ông Sẽ Nghèo Hay Giàu Trong Tương Lai?.....	184
403. Duy Trì Tầng Lớp Xã Hội, Khoảng Cách Tạo Nên Nhận Thức.....	184
404. 5 Loại "Khí" Của Người Mạnh Mẽ.....	184
405. Tối Ưu Cuộc Sống.....	184
406. 8 Giới Hạn Cuộc Đời Không Nên Vượt Qua.....	184
407. Nhận Thức Thương Mại.....	185
408. Đơn Giản Hoá Mục Tiêu.....	185
409. Đọc Sách Kinh Điển.....	185
410. Quy Tắc Giao Tiếp Nâng Cao.....	185
411. Quy Luật Tính Người.....	185
412. Bậc Thầy Nhân Tính	185
413. Vấn Đề Gia Đình Nguyên Sinh.....	186
414. Nhận Biết Người Tài.....	186

415. Đọc Lịch Sử	186
416. Chân Thành	186
417. Người Bắt Đầu Từ Tay Trắng	186
418. Bí Quyết Sống Trẻ Trung.....	186
419. Sự Thật Cần Hiểu Rõ	186
420. Đặc Điểm Người Trải Qua Khó Khăn	186
421. Thấu Hiểu Tính Người	187
422. Người Giỏi Là Người Biết Biểu Đạt.....	187
423. Tại Sao Người Học Cao Thường Không Làm Được Kinh Doanh?.....	187
424. Lịch Sử Và Những Người Thành Công	187
425. Ăn Khổ Lúc Trẻ	187
426. Tình Cảm Và Sự Lý Trí	187
427. Cách Nâng Cao Bản Thân.....	188
428. Cách Vượt Qua Khoảnh Khắc Tăm Tối Trong Đời.....	188
429. Phụ Nữ Khi Thức Tỉnh.....	188
430. Không Bao Giờ Cảm Thấy Xấu Hổ	188

Lời mở đầu: Thế nào là văn hóa mạnh mẽ? Làm sao để sở hữu tư duy của kẻ mạnh?

Hiểu rõ để giảm bớt 20 năm phần đầu!

Con người trong cuộc đời này cần nắm vững ba kỹ năng lớn: Một là bản chất con người, hai là quy luật, ba là thuộc tính văn hóa. Quy luật là thiên đạo, thuộc tính văn hóa là địa đạo, bản chất con người là nhân đạo, Chúng hợp lại thành thiên cơ. Nhận thức của một người càng cao, sự thấu hiểu thiên cơ càng sâu sắc. Đặc điểm của quy luật là như vậy, vốn dĩ là như thế, không thể tranh cãi. Quy luật không chuyển theo ý chí của con người, bạn chỉ có thể nhận biết và tuân thủ, không thể thay đổi. Cái gọi là thực sự cầu thị, chính là nhận biết và tuân thủ quy luật của sự vật. Nhưng có thể nhìn thấy quy luật của sự vật hay không, phụ thuộc vào quan niệm và nhận thức cá nhân, có thể giác ngộ được hay không. Văn hóa mạnh mẽ, chính là văn hóa tuân thủ quy luật của sự vật, Văn hóa yếu kém, chính là dựa vào kỳ vọng đạo đức của kẻ mạnh, thu được ngoại lệ, cũng là kỳ vọng có một đáng cứu thế. Nói trắng ra, kẻ mạnh trở thành kẻ mạnh vì họ tin vào quy luật của thế giới này, chỉ có một quy luật duy nhất, đó là luật rừng. Không hiểu luật rừng, có thể xem vài tập của Thế giới động vật, bạn sẽ hiểu ngay thôi. Thế giới con người và thế giới động vật có cùng một thuộc tính, đó là kẻ mạnh ăn kẻ yếu. Ở đây không có tình cảm, không có lý lẽ, thậm chí không có đúng sai. Sói muốn ăn cừ, cừ nói lý lẽ, nói đúng sai, nói tình cảm với sói, có ích không? Sói có bị quả báo vì ăn cừ không? Không. Sói ăn cừ, đó là quy luật! Bạn là cừ, bạn phải bị sói ăn, đó mới là điều hợp lý. Người tuân thủ văn hóa mạnh mẽ tuân theo quy luật khách quan này, nên không bị ánh mắt thế tục, ràng buộc đạo đức, tình cảm con cái kiềm chế. Họ liều mạng để biến mình thành sói! Vì họ biết rõ, nếu mình sống như cừ, những người thân, bạn bè, người yêu xung quanh mình đều sẽ bị sói ăn mất. Còn văn hóa yếu kém vì dễ học, dễ hiểu, dễ sử dụng, trở thành loại phổ biến. Văn hóa dân gian cổ đại, chú trọng văn hóa “trời cao”, là văn hóa chờ đáng cứu thế đến cứu mình. Nói trắng ra, là chờ bánh từ trên trời rơi xuống. Nút thắt của quan niệm truyền thống nằm ở chữ “dựa vào”. Ở nhà dựa vào cha mẹ, ra ngoài dựa vào bạn bè, dựa vào Thượng đế, dựa vào Bồ Tát, dựa vào ân huệ của hoàng đế, tổng kết lại là dựa vào mọi thứ, nhưng chưa hiểu rõ rằng thực sự bạn chỉ có thể dựa vào chính mình.

Kẻ mạnh đều cô đơn, cái gọi là giao tiếp xã hội, trong mắt kẻ mạnh thực sự là không tồn tại! Giao tiếp xã hội của họ đều nhằm mục đích thu lợi ích. Có lợi ích thì có tình cảm, không có lợi ích thì không nên có tình cảm! Bạn nhìn có thấy chói mắt không, không chấp nhận được? Đó là thuộc tính văn hóa trong xương tủy bạn đang kiểm soát nhận thức của bạn. Khi bạn đọc đến đây và cảm thấy trong lòng không thể chấp nhận, điều đó có nghĩa là thuộc tính văn hóa của bạn thuộc về văn hóa yếu kém!

Đừng vội, tôi sẽ nói về thuộc tính văn hóa là gì, và tại sao bạn bị nó kiểm soát.

Trở lại câu nói "có tình cảm thì mới có lợi ích", đó là quy luật, quy luật là sự thật khách quan, bạn chấp nhận hay không, nó vẫn tồn tại ở đó.

Tôi biết bạn sẽ nói rằng, bạn bây giờ đối xử rất tốt với cha mẹ mình, không vì bất kỳ lợi ích nào.

Nếu cha mẹ bạn có tài sản một tỷ, bạn ngày ngày ở bên cạnh họ, chỉ cần đưa cho bạn một tỷ đó, bạn có đối xử tốt với họ gấp mười lần hiện tại không?

Lại hỏi bạn, hiện tại bạn tốt với con cái hơn hay với cha mẹ hơn?

Lại hỏi bạn, bạn sinh con vì bạn vui hay vì con bạn vui?

Khi con bạn lớn lên, bạn nói với chúng: "Mẹ đã sinh con ra, nuôi lớn con, rất khó khăn, con phải biết hiếu thảo với mẹ."

Bạn sinh chúng vì bạn vui, bạn nuôi chúng cũng vì bạn vui, không cần biết bạn có thừa nhận hay không, bạn đã đưa chúng đến thế giới này mà không qua sự đồng ý của chúng phải không?

Rồi bạn yêu cầu chúng hiếu thảo với bạn khi bạn già, phải chăng cũng vì bạn vui?

Ngoài sự ích kỷ muốn mình vui ra, có tình cảm gì trong đó không?

Có thể bạn đọc đến đây, đã không thể chấp nhận được, nghĩ rằng tôi là người máu lạnh đúng không?

Vậy tôi nói cho bạn biết, người theo văn hóa mạnh mẽ đều có suy nghĩ như vậy, vì đó là quy luật.

Bản chất của mọi tình cảm đều là vì lợi ích!

Chỉ là tôi dám thừa nhận, còn bạn không dám thừa nhận.

Thậm chí, phần lớn mọi người đều không muốn thừa nhận, vì họ tin vào giá trị phổ quát của thế giới, tin rằng nhân tính vốn thiện, tin rằng người tốt sẽ được báo đáp.

Đó đều là những lý tưởng hóa.

Như một con thỏ nhỏ ở trong khu rừng đầy rắn độc và thú dữ, nhìn thấy một bông hoa, tưởng tượng đó là một khu vườn xinh đẹp.

Thiên đường ở đâu? Kẻ yếu mãi mãi không có cơ hội đến đó!

Còn kẻ mạnh, mỗi ngày sống đều ở thiên đường.

Một con sư tử trở thành thủ lĩnh của bầy sư tử, có thể giao phối với tất cả sư tử cái trong bầy, còn những con sư tử đực khác chỉ có thể nhìn.

Thủ lĩnh sư tử đực không cần săn mồi nhưng có quyền ưu tiên phân phối thức ăn.

Đó là thiên đường, nhưng chỉ có kẻ mạnh mới sống ở đó.

Còn trong mắt người theo văn hóa yếu kém, đó là vô đạo đức, đó là bất nạt. Điều gì tạo nên nghèo đói? Đó là thuộc tính văn hóa yếu kém trong xương tủy của bạn.

Thuộc tính văn hóa là gì? Là những tư tưởng được truyền vào từ nhỏ đến lớn bởi những người xung quanh, là hiệu ứng bầy đàn bị ảnh hưởng bởi phần lớn người xung quanh.

Những tư tưởng này, những ảnh hưởng này, sẽ ăn sâu vào não của một người, hình thành cơ sở đánh giá giá trị của mọi sự vật.

Điều này giống như trong mắt người Tứ Xuyên, món ăn ngon nhất chắc chắn phải là cay, món nhạt nhẽo không thể ăn được.

Còn trong mắt người Quảng Đông, ăn cay thì nóng trong người, ăn nhạt mới đúng.

Đây là kết quả của thuộc tính văn hóa!

Nếu bạn đặt người Quảng Đông này ở Tứ Xuyên trong 10 năm, anh ta sẽ ăn sâu vào đầu rằng, món cay mới là ngon nhất.

Những suy nghĩ, nhận thức, đánh giá, quan điểm hiện tại của bạn không phải của riêng bạn. Đều do phần lớn người xung quanh bạn truyền vào.

Đây gọi là hội chứng mù quáng theo đám đông!

Muốn thoát khỏi sự kiểm soát của thuộc tính văn hóa này, chỉ có một lựa chọn: Thay đổi môi trường! Đừng tin vào lời khuyên của những người xung quanh! Hãy nói chuyện với những người giỏi!

Đọc bài viết, đọc sách, nghe giảng, đều là những cách tốt nhất để nói chuyện với người giỏi.

Tại sao Trung Quốc cổ đại lại lạc hậu?

Điều này phải nhìn vào hệ thống và văn hóa đằng sau bề mặt.

Vì bất kỳ số phận nào, suy cho cùng đều là sản phẩm của văn hóa.

Năm ngàn năm tích lũy văn hóa đủ để chúng ta vỗ ngực nói: Chúng ta có văn hóa. Nhưng năm ngàn năm tích lũy văn hóa không thể khiến chúng ta ngừng đầu đáp: Chúng ta có gì về văn hóa?

Nếu văn hóa từ gốc rễ là thuộc tính văn hóa yếu kém, làm sao có thể chứa đựng được chính trị và kinh tế của văn hóa mạnh mẽ?

Đánh giá thuộc tính của một nền văn hóa không phải nhìn vào thời gian tích lũy dài hay ngắn, mà là nhìn vào khoảng cách của nó so với quy luật khách quan. Hoàng đế cổ đại tin vào thần thánh, trường sinh bất tử, không tin vào khoa học kỹ thuật, dẫn đến quốc môn bị các cường quốc phương Tây mở ra. Sau đó học hỏi mô hình kinh tế và khoa học kỹ thuật phương Tây, cải cách mở cửa, mới có được quốc gia giàu mạnh ngày nay.

Những điều này đều cho thấy kết quả do văn hóa mạnh mẽ và văn hóa yếu kém mang lại.

Gần đây, Jack Ma trong một chương trình nói rằng, ông không thích tiền, không quan tâm đến tiền, đã gây xôn xao dư luận.

Còn cựu chủ tịch Vanke Wang Shi nói rằng, giới trẻ không nên vội kiếm tiền, hãy

làm từ thiện, leo núi, cũng gây ra làn sóng phản ứng trên mạng.

Thực ra họ nói không sai, vì, tầng lớp của họ vốn dĩ không phải là điều mà người bình thường có thể hiểu được.

Vì kiến thức trong xã hội này có thuộc tính giai cấp, bạn không ở trong giai cấp đó, nào bạn không thể tiếp nhận tín hiệu chính xác của người khác, giống như điện thoại của bạn không biết mật khẩu thì không thể kết nối.

Người hiểu được thuộc tính văn hóa có thể dựa vào đó để đánh giá nhân tính của một người hoặc một nhóm người, nhìn thấu quy luật phát triển của sự vật, từ đó dự đoán kết quả sự việc.

Văn hóa mạnh mẽ, có ba điểm sau:

1. Quan điểm lập trường: Lão Tử dạy chúng ta, người dưới nghe đạo, cười ha hả, không cười không đủ gọi là đạo.

Nói về vấn đề quan điểm. Giá trị của kẻ mạnh luôn nhấn mạnh mọi người phải tránh “đưa mình vào vị trí của kẻ yếu”.

Đừng đặt mình vào góc độ của kẻ yếu, góc độ của nhân viên, góc độ của người bị quản lý, những người như vậy, từ chối văn hóa mạnh mẽ,

Làm sao có thể biến mình thành kẻ mạnh?

Đừng suốt ngày chỉ trích ông chủ đen tâm không công bằng, tại sao không suy nghĩ làm thế nào để trở thành ông chủ, làm thế nào để sử dụng sự bất công? Nguyên nhân gốc rễ là do thuộc tính của bạn chưa thay đổi, lập trường sai.

2. **Môi trường sống: Những khu vực nghèo khó có phong tục giản dị, nhưng thực ra điều đó không có nghĩa là họ có đạo đức cao,**

mà là họ sợ hãi hoặc thậm chí trốn tránh, không dám rời khỏi môi trường cố định và khép kín này, chỉ có thể sống một cách trung thực. Họ ghét tranh đấu, giúp đỡ lẫn nhau, vì vậy họ không thể cảm nhận được sự lạnh lùng của con người ở thành phố lớn, không thể cảm nhận được sự tàn khốc của cuộc đấu tranh ở tầng lớp cao. Họ nghĩ rằng tại sao không thể cùng nhau chiến thắng, cùng nhau phát triển? Thực tế, tầng lớp cao không phải làm bánh, mà là chơi trò chia bánh, tranh giành lợi ích.

3. **Tài nguyên: Nhiều người muốn học theo Lý Bạch không sợ quyền quý, không cúi đầu, thậm chí thường đối đầu với cấp trên.**

Thực ra, người bình thường và Lý Bạch khác nhau vài ngàn năm ánh sáng. Trước khi trở thành người nổi tiếng nhất, hãy lo cho cái bụng của mình, lo bữa ăn tiếp theo là gì trước đã? Khi bạn nghe một người nói chuyện, trước tiên hãy xem bối cảnh và tài nguyên của họ. Một người nói rằng tiền bạc không quan trọng trong đời, sống vui vẻ là được, tiền bạc chỉ là vật ngoài thân. Bạn đừng tin hết, có thể người đó là một tỷ phú. Họ có đủ tư cách để nói như vậy. Đừng thấy Châu Nhuận Phát đi tàu điện ngầm mua đồ mà nghĩ rằng đó là hạnh phúc. Đó là trải nghiệm cuộc sống đôi khi của họ, họ có thể bất cứ lúc

nào chọn quay lại và lái một chiếc Rolls-Royce. Còn bạn thì sao...

Làm thế nào để có tư duy của kẻ mạnh?

Vì tư duy của kẻ mạnh và 99% người bình thường khác nhau, thậm chí hoàn toàn trái ngược.

Quá trình hình thành tư duy mạnh mẽ vô cùng khó khăn, vì rất phản nhân tính.

Cần ba điểm sau:

1. Tin tưởng kẻ mạnh: Bước đầu tiên là tin tưởng kẻ mạnh, điều này rất khó khăn. Vì từ nhỏ mọi người đã bị nhồi nhét khái niệm “kẻ ăn thịt người là đáng khinh”, cho rằng người có tiền, có quyền, không có người tốt, có sự phản kháng tự nhiên trong tâm lý.

Vì vậy để người bình thường không ghen tị kẻ giàu, không ghen tị quan chức đã rất khó rồi, bạn muốn họ học theo những người này, cơ bản là khó càng thêm khó. Điển hình nhất là khi tư vấn người giỏi hơn mình, khi kẻ mạnh đưa ra câu trả lời, mình không hiểu, thay vì khiêm tốn tiếp nhận, lại muốn tranh luận ngay lập tức, giống như bạn đang đọc bài viết này. Luôn muốn chứng minh mình đúng, bạn đúng, tại sao bạn không thành công? Cái gọi là tin tưởng kẻ mạnh, là sự qui thuận vô điều kiện. Văn hóa mạnh mẽ không phải để bạn hiểu và chấp nhận, mà là chấp nhận rồi hành động, sau đó mới có thể hiểu được.

2. Theo đuổi kẻ mạnh: Củ gừng bản địa không cay, nhưng nhà sư từ nơi khác đến lại biết niệm kinh, mọi người thường không nhận ra người mạnh mẽ bên cạnh mình. Thường tôn sùng những kẻ mạnh không quen thuộc.

Ví dụ, liên tục nghiên cứu Jack Ma, Nhậm Chính Phi, Lưu Truyền Chí và các doanh nhân hàng đầu khác, Thực ra những người này quá xa vời với thực tế của người bình thường chúng ta, cơ bản không cùng một trọng lượng. Thời đại, bối cảnh, lĩnh vực của họ không thể bắt chước được đối với chúng ta. Nhưng nếu chúng ta thực sự muốn thành công, như tôi thường nói, hãy theo dõi những người gần bạn hơn, cao hơn bạn một nấc, hoặc là một bậc. Xem họ đang làm gì, môi trường và điều kiện của họ tương tự, học hỏi nhiều hơn, luôn sẵn sàng hỏi. Xem họ đang làm gì, rồi làm theo, từng bước nâng cấp mạng lưới xã hội và hệ thống tư duy của mình, hoàn thành sự chuyển đổi tư duy của bản thân.

3. Dựa vào kẻ mạnh: Theo dõi kẻ mạnh, không quan trọng hiểu hay không, tiếp nhận toàn bộ, trước tiên làm cho vững chắc, sau đó mới tối ưu hóa. Không phải hiểu rồi mới hành động.

Vì với mô hình tư duy hiện tại của bạn không thể hiểu được, và sẽ có sự phản kháng rất lớn, vì vậy, trước tiên tiếp nhận toàn bộ mà không phê phán, thông qua thực hành để điều chỉnh bản thân. Nhưng điều này có một vấn đề, nhiều người cả đời có thể không nhận được thông tin chính xác, một sai lầm đủ để khiến bản thân không bao giờ phục hồi. Nói một cách thông tục, bạn chỉ thấy kẻ trộm ăn thịt, không thấy kẻ trộm bị đánh. Bạn chỉ thấy vẻ hào nhoáng của người thành công, nhưng vô tình bỏ qua bóng tối phía

sau họ, chỉ thấy họ mở công ty, không thấy họ có được tài nguyên như thế nào, chỉ thấy vẻ ngoài hào nhoáng, không thấy sự tính toán phía sau. Vì vậy, cách tốt nhất là theo dõi kẻ mạnh, trở thành tai mắt, tay chân của họ, trở thành một phần của họ, mới có thể thực sự chuyển biến. Trong mắt người hầu không có người vĩ đại, không chỉ vì thiếu sự huyền bí, mà còn vì nguyên nhân gốc rễ là hành động của người vĩ đại không bao giờ vĩ đại, mà càng tầm tối, càng giả tạo, càng tàn nhẫn, càng lạnh lùng, càng vô tình. Tất cả những điều này, người bình thường không thể chấp nhận được. Vì vậy, văn hóa mạnh mẽ, người bình thường không thể hiểu được, càng không thể chấp nhận! Vì vậy đừng tin vào lý lẽ, cũng đừng tôn sùng lý lẽ, Vì những điều có lý thường vô ích! Còn những điều thực sự hữu ích, thường là những điều nghe không có lý!

001. Tại sao phụ nữ cần đặc biệt nỗ lực?

Một khi đề đàn ông phát hiện ra bạn tự ti, cần anh ta, không thể độc lập, thì tiềm thức của họ sẽ muốn bắt nạt bạn, nô dịch bạn, chà đạp bạn, điều này giống như cá mập ngửi thấy mùi máu.

Điều bất hạnh lớn nhất của một người phụ nữ là không có sự nghiệp, chỉ theo đuổi tình cảm. Khi bạn đầu khổ vào ban đêm, khi cuộc sống không như ý, bạn sẽ nhận ra rằng không ai quan tâm đến bạn, người có thể kéo bạn ra khỏi vũng bùn chỉ có thể là tiền trong tay bạn và tinh thần không chịu khuất phục của bạn.

Thế giới này luôn là kẻ yếu thích nghi với kẻ mạnh, và thế giới chỉ tôn trọng kẻ mạnh. Vì vậy, với tư cách là một người phụ nữ, muốn chiếm giữ một vị trí trong thế giới này, bạn không thể dựa vào bất kỳ ai, bạn phải liên tục rèn luyện bản thân, rèn luyện ngoại hình, rèn luyện khả năng kiếm tiền. Khi bạn cải thiện bản thân, mọi thứ sẽ xoay quanh bạn.

002. Tại sao những người thực sự giỏi thường rất yên tĩnh

Những người thực sự có năng lực không hứng thú với việc thể hiện và khoe khoang, chỉ những người đầu rỗng tuếch, túi tiền trống rỗng mới thích khoe khoang sự ngu dốt của mình trong các tình huống, những kẻ bần nông nổi không thể yên tĩnh, dựa vào dối trá và khoác lác để che đậy bản thân, thực chất là đang tự lừa dối mình.

Trong bất kỳ nhóm nào, những người thực sự giỏi thường là những người rất yên tĩnh, chính vì sự yên tĩnh này mà họ có thể nhìn rõ hành động của người khác, từ đó thấu hiểu được mưu lược và trí tuệ, và trở nên ngày càng giỏi hơn!

003. Những người vươn lên từ tầng lớp thấp, bản chất đều là những người quyết đoán và nhẫn tâm!

Việc vươn lên từ tầng lớp thấp có nghĩa là bạn phải đặt cược đúng nhiều lần liên tiếp, phải có sự nhanh nhẹn, chính xác và dứt khoát cùng với dũng khí cắt đứt những điều không cần thiết, bởi nhiều lúc không có giải pháp tối ưu tuyệt đối, chỉ đơn giản là vấn đề thêm nước hay thêm bột mì.

Những người thực sự mạnh mẽ đến mức cực đoan, đều mang một chút tàn nhẫn. Họ

thậm chí làm được nhiều việc mà người trước không thể làm, để lại những thành tựu không thể phai mờ, nhưng vẫn bị mang tiếng là vô tình bạc nghĩa. Đây là sức mạnh tâm lý mà kẻ mạnh phải đối mặt.

Ai bảo bạn cứ muốn đối đầu với số phận và trời cao, người thắng được thiên mệnh, chẳng phải đều là những người nhẫn tâm với bản thân sao?

Nhưng điều này không có nghĩa là không có lòng nhân từ và tốt bụng, chỉ cần bạn nhìn xa và yêu thương sâu sắc.

Sự vươn lên là một việc rất khó khăn, nhưng có gì là không khó? Ai mà không khó khăn? Có lẽ sống với nỗi đau vốn là một phần của cuộc sống.

004. Năm bước để khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng

1. Bước đầu tiên của khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng không phải là mở công ty, mà là rời khỏi gia đình gốc.
2. Bước thứ hai của khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng không phải là mở công ty, mà là chọn một ngành đang phát triển.
3. Bước thứ ba của khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng cũng không phải là mở công ty, mà là tích lũy một khoản vốn khởi đầu.
4. Bước thứ tư của khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng cũng không phải là mở công ty, mà là chờ đợi một cơ hội khởi nghiệp.
5. Bước thứ năm của khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng, bạn phải có niềm tin vững chắc, mở một công ty trong một ngành đang phát triển, được thị trường và vốn ưa chuộng. Đối với những người khởi nghiệp từ hai bàn tay trắng, mở công ty chưa bao giờ là tiếng kèn xung trận, mở công ty luôn là bài ca chiến thắng thị trường.

005. Trí tuệ đối nhân xử thế mà sếp cũ dặn dò trước khi rời đi

1. Dù người khác cầu xin, cũng không bao giờ đưa ra ý kiến cho bất kỳ ai.
2. Khi gặp vấn đề, nếu có thể tìm người lạ và dùng tiền giải quyết, hãy tìm người lạ, cố gắng không tìm người quen.
3. Đừng tham lam những lợi ích nhỏ, không ai mãi mãi là kẻ thua cuộc.
4. Thà đợi người khác 10 phút, không để người khác đợi mình 1 phút.
5. Đối với những người thích chiếm lợi ích nhỏ, hãy nhìn thấu nhưng không nói ra.
6. Người quen mở công ty mời bạn đến, đừng đi.
7. Hãy tôn trọng người khác một cách có thói quen, kể cả những người không tôn trọng mình.
8. Nhất định phải xử lý tốt quan hệ với sếp, tôn trọng và phục tùng sếp, không bao giờ sai!

006. Tại sao người nghèo thường rất tự ti?

Chủ yếu là vì chưa hiểu rõ sự thật của cuộc đời. Hầu hết mọi người không bị áp đảo bởi trí tuệ. Chỉ có bốn chữ: quen tay hay việc.

Bạn đến những nơi cao cấp nhiều, bạn sẽ quen với quy tắc của nơi đó, rồi mọi người sẽ nói bạn đã trải đời, nói bạn thanh lịch! Bạn yêu đương nhiều, nắm rõ những bí quyết của đàn ông và phụ nữ, rồi bạn sẽ trở thành người tình tài ba trong truyền thuyết.

Bạn tán tỉnh một người đàn ông, bạn rất lo lắng, nhưng nếu bạn tán tỉnh một trăm người, sau đó thêm một người nữa, bạn còn lo lắng không? Có dễ dàng tiếp cận không? Đó là vấn đề xác suất.

Một người chỉ cần có cơ hội thử sai, thì không thể mãi mãi là kẻ thất bại.

Người nghèo bị mắc kẹt chính ở đây, không có cơ hội thử sai, nên kỹ năng không thể phát triển, vì vậy phần lớn họ bắt đầu tự nghi ngờ bản thân, liệu mình có thông minh như những người có điều kiện tốt hơn không? Có nỗ lực như họ không? Đây là một tư duy sai lầm.

Khi bạn hiểu rõ ý nghĩa thực sự của cuộc đời, bạn sẽ không bao giờ tự trách mình nữa, và sự tự ti cũng sẽ biến mất. Thực ra chỉ đơn giản vậy thôi!

007. Phụ nữ làm việc trong môi trường công sở cần có tâm lý ổn định

Phụ nữ bước ra xã hội làm việc, trước hết cần có tâm lý vững vàng như núi Thái Sơn, mặt dày như tường thành, đó mới là con đường đúng đắn.

Khi tâm lý ổn định, bạn mới có thể nghĩ ra những ý tưởng tốt. Hoảng loạn, hấp tấp là những điều cấm kỵ lớn.

Xã hội này đòi hỏi đạo đức rất cao ở phụ nữ, không cần nói nhiều, những chỉ trích, chửi bới, sỉ nhục đạo đức, thậm chí là tấn công cá nhân đều sẽ ập đến. Đối mặt với những điều này, lời khuyên của Vương thúc là không thừa nhận bất cứ điều gì nếu không có bằng chứng xác thực, mặc kệ mọi người nói gì, hãy buông bỏ lòng tự trọng cao ngạo của bạn, như vậy người khác sẽ không thể làm gì bạn.

Bao gồm cả những "khuyết điểm" mà bạn bắn khoả, như vóc dáng, thực sự, chỉ cần bạn không quan tâm, người khác cũng sẽ không quan tâm. Những ai thực sự quan tâm, hãy để họ đi, họ vốn không cùng con đường với bạn. Không cần cố hòa nhập. Còn những người có sở thích kỳ lạ, hãy để họ tìm kiếm, thật sự không cần nuông chiều họ.

Tâm lý mạnh mẽ của bạn thực sự có thể được cải thiện thông qua luyện tập liên tục. Khi bạn chưa phải là người mạnh mẽ, bạn có thể tìm một người mạnh mẽ trong tâm trí bạn, học hỏi và bắt chước họ, theo thời gian, bạn sẽ dần trở nên mạnh mẽ hơn.

008. Tư duy ấu trĩ

Một gia đình tốt đẹp thường dễ bị loại người này làm lệch lạc, gây rối loạn, thậm chí dẫn đến thảm họa.

Đặc điểm điển hình của họ là tư duy ấu trĩ, họ sống trong sự bảo bọc, không biết tiền bạc đến từ đâu, cũng không hiểu bản chất con người. Cách họ xử lý công việc cũng mơ hồ, nghĩ rằng thế giới là như họ tưởng tượng.